

«ДРУЖБА» ДАЛА ТРЕЩИНУ

В Столинском районе произошел разрыв нефтепровода

стр. 2



ГЕНЕРАЛ КАЛИЙНЫХ ШАХТ

Андрей Башура просит президента повысить цены на удобрения в Беларуси

стр. 6



БЕЗ ДОЖДЕЙ И ГРОЗ

XI Международный фестиваль искусств «Славянский базар в Витебске» глазами наших корреспондентов

стр. 14

http://www.bdg.by

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№106 (1195) 24 июля 2002 года Газета основана в 1992 году среда



Анатолий НЕЗВАНОВ

Дан приказ ему: «На Запад!»

Сергей Гайдукевич — лидер Либерально-демократической партии Беларуси — выполняет особое поручение правительства

Помните, чего добивался Совет Европы, а вместе с ним ОБСЕ и ЕС от Администрации президента Беларуси, а также от самого президента и правительства? Любви! Ну, по крайней мере, взаимопонимания и сочувствия к оппонентам. «*Власти должны сесть за стол переговоров с представителями белорусской оппозиции!*» — вот главный лозунг западной демократии времен избирательных кампаний. Господа, сегодня есть все основания полагать, что диалог политических оппонентов таки начался! Причем в самой неожиданной форме и с самым нетрадиционным составом участников. Корреспонденту «БДГ» удалось найти документальное подтверждение этому.

Сразу после президентских выборов Александр Лукашенко поспешил публично провозгласить новый курс экономического развития страны под названием «либерализация экономики». Подразумевалось не только развитие частного сектора, но и акционирование, а также приватизация крупных промышленных предприятий. Все эти вопросы — давняя головная боль белорусского правительства. Умышленно затягивая акционирование крупных промышленных предприятий на пять-шесть лет, президент рассчитывал на то, что к этому времени на фоне экономического развала в России и ее печального опыта приватизации Беларусь станет привлекательным для инвесторов государством. По разным причинам этого не случилось, потоки инвестиций в нашу страну так и не пошли. Крупнейшее достижение властей на ниве разгосударствления в последнее время — официально объявленное правительством решение об акционировании основных предприятий, входящих в состав концерна «Белнефтехим».

5 апреля этого года Александр Лукашенко сделал неожиданное заявление. Он выразил готовность сделать процесс акционирования крупнейших белорусских предприятий *«открытым и прозрачным»* и привлечь к нему оппозиционные политические партии. Тогда никто эти слова президента всерьез не воспринял. Точнее, почти никто...

Спустя буквально несколько дней лидер Либерально-демократической партии (ЛДПБ) Сергей Гайдукевич неожиданно для многих направил в адрес Александра Лукашенко и премьер-министра Геннадия Новицкого пакет документов, в котором содержались предложения по акционированию предприятий белорусской нефтехимии. Вслед за этим С. Гайдукевич сделал заявление, в котором утверждал, что его партия готова выступить посредником между белорусским руководством и западными инвесторами при акционировании таких предприятий, как «Нафтан», «Полимир», «Азот», светлогорское и могилевское объединения «Химволокно». Как утверждал лидер белорусских либерал-демократов, после проведенных им консультаций с потенциальными инвесторами из США и Европы ЛДПБ имеет возможность привлечь в Беларусь инвестиции на общую сумму 1 200 млн долларов. Гайдукевич не стал тогда раскрывать все карты, лишь намекнул, что речь, в частности, идет о двух американских и четырех европейских инвесторах. Появление данного послания к руководству страны Сергей Васильевич мотивировал как раз-таки предшествующим заявлением Александра Григорьевича. Любопытно, что при этом лидер партии сделал угрожающую оговорку: если в течение месяца ЛДПБ не получит ответа на свое предложение, это будет означать, что приватизация в Беларуси станет проводиться *«коррумпированно»*, а все обещания президента в отношении открытости процесса *«не соответствуют действительности»*. Не станем утверждать, что именно это высказывание сработало должным образом, однако факт остается фактом: ответа властей лидер ЛДПБ дождался очень скоро.

Правда, аудиенции у президента, которой добивался Сергей Гайдукевич, он не получил. Но, по некоторым данным, разговор с «нужными» людьми в кабинетах власти (предположительно, в Совете безопасности) у него все же состоялся. Так или иначе, спустя несколько дней на имя председателя ЛДПБ пришло официальное письмо за подписью главы «Белнефтехима» Ивана Бамбизы. Текст послания начинался приблизительно так: *«Уважаемый Сергей Васильевич! От имени правительства Республики Беларусь обращаюсь к вам с просьбой посодействовать в привлечении инвестиций и акционировании предприятий концерна «Белнефтехим»*. Ниже, как вы понимаете, приводился список тех предприятий концерна, которые правительство намеревалось «сосватать» при активном участии Гайдукевича. Он при этом наделялся соответствующими полномочиями. В список вошло пять предприятий «Белнефтехима»: «Азот», «Нафтан», «Полимир» и объединения «Химволокно» — светлогорское и могилевское. Остальная часть письма была посвящена анализу экономического состояния этих предприятий и констатации интересов правительства.

Документ этот любопытен по многим причинам.

Во-первых, обратим внимание на то, что правительственное письмо датировано апрелем текущего года. Это сегодня журналисты смело делают предположения о том, что одновременно с поиском инвесторов к востоку от страны белорусские власти не против поторговаться и с западными купцами. Тогда же, несмотря на периодически возникающее непонимание в отношениях руководства Беларуси с российскими олигархами, они считались практически единственными, кто реально претендовал на белорусские гиганты нефтехимии.

Во-вторых, есть в этой истории и политический аспект. Согласитесь, сегодня мало кому приходит в голову мысль о возможности сотрудничества нынешней власти и оппозиции. И в данном случае в более выгодном свете предстает как раз Гайдукевич с его ЛДПБ, нежели власти. Последние, можно сказать, дошли до ручки, раз уж за помощью пришли не к кому-нибудь, а к либерал-демократам.

Окончание на стр. 6

АВАРИЯ

«Дружба» дала трещину

Игорь НАБОЙЧЕНКО, Брест

В 4 часа утра 20 июля в Столинском районе на участке Туровской перекачивающей станции произошел разрыв нефтепровода «Дружба». На поверхность земли вылилось около 50 тонн (70 кубометров) сырой нефти. Поврежденный участок был введен в строй через сутки.

Авария произошла на 142-м километре магистрали, вблизи деревни Высокое. В результате разрыва 820-миллиметровой трубы нефть стала вытекать на поверхность. Часть ее попала на луга, принадлежащие колхозу «40 лет Октября», в результате чего пострадала треть гектара угодий; остальная нефть попала в мелиоративный канал и заполнила его на протяжении километра. Благодаря оперативным действиям диспетчера последствия удалось свести к минимуму — были немедленно перекрыты задвижки, поток нефти пустили по двум неповрежденным параллельным ветвям нефтепровода. На место аварии без промедления прибыли специалисты из Мозыря, Пинска и Столинского подразделения Министерства по чрезвычайным ситуациям.

Чтобы нефть не распространялась дальше по мелиоративным каналам, были использованы тюки прессованной соломы — ими перекрыли одно направление. На другом, к счастью, был перекрыт шлюз. Принятыми мерами основная масса разлившейся нефти к семнадцати часам того же дня была собрана, но окончательно нефтепровод был восстановлен к шести часам утра следующего дня.

Как полагают специалисты, причиной аварии стала потеря прочности металла, из которого изготовлены трубы. Учитывая, что нефтепровод действует уже около 30 лет, можно предположить, что эта авария будет не последней.



А. Игнатюк

СИТУАЦИЯ

Королевский поступок

Отдел информации

Победительница конкурса «Мисс Бреста-2002» отказалась от главного приза, решив передать его денежный эквивалент в пользу больного ребенка из брестского детского социального приюта. Поступок, согласитесь, достойный королевы.

Ежегодный конкурс «Мисс Бреста» и в этом году привлек большое внимание юных представительниц прекрасного пола. В финал вышли 12 претенденток — как говорится, одна лучше другой. Главного приза — путевки в Египет и звания «Мисс Бреста-2002» — удостоилась 14-летняя брестская школьница Аня Сивуда. На заключительном этапе состязаний красивая и обаятельная девушка объявила о своем весьма необычном решении. Дело в том, что накануне все 12 девушек побывали в детском социальном приюте, где временное пристанище до окончательного решения судьбы находят десятки обездоленных брестских ребят. Одних помещают сюда до нормализации обстановки в неблагополучной семье, предоставляя родителям время на исправление, другие ожидают окончательного решения о переводе в детские дома. То и другое печально, и, надо сказать, посещение приюта сильно действует на гостей в эмоциональном плане.

Живет в приюте и пятилетний Саша Колгатов. Изломанная с раннего детства судьба его отмечена и серьезным физическим недугом. По недосмотру непутевой мамаши Саша выпил едкий растворитель, и теперь жизнь парнишки превратилась в постоянные мучения. Для излечения Саше необходима операция за рубежом. Сашина судьба потрясла кандидаток в «мисс». Кроме чисто внешних данных (рост 172, прочие параметры — 83–57–87) и внутреннего обаяния у победительницы конкурса Ани Сивуды оказалась чистая душа, что и не позволило ей пройти мимо чужого горя.

По правилам такого рода конкурсов замена приза денежным эквивалентом обычно не позволяется, о чем, кстати, участницы заблаговременно предупреждаются. В нашем случае организаторы, видимо, сделают исключение. В принципе, может возникнуть только одно «но» — мнение родителей.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ТайМин продвинет технологии

Галина ШАРАЕВА

Белорусские промышленники получили дополнительную возможность научно-технического сотрудничества с Тайванем. На днях в Минске побывала делегация Тайванской ассоциации машиностроения. Цель визита — участие в семинаре «Новые технологии для машиностроения», который был организован для представителей белорусской академической, отраслевой и вузовской науки, а также компаний, занимающихся выпуском высокотехнологичной продукции.

Сотрудничество белорусов с НИИ промышленных технологий Тайваня (ITRI) до сих пор шло через московское представительство института. Кстати, при его содействии еще ранее завязались контакты между ITRI и белорусской организацией КБТЭМ, которая в марте 2001 года подписала пятилетний контракт с тайванской компанией C SUN по созданию совместного производства печатных плат.

Недавно ITRI и Международный фонд экономического и культурного сотрудничества между городами Минск и Тайбэй (Фонд ТайМин), один из устроителей нынешнего семинара, подписали договор о взаимодействии в информационной области. Согласно документу, все материалы о разработках в лабораториях ITRI будут поступать в информационный центр Фонда ТайМин. А это облегчит деловым людям Тайваня поиск партнеров в Беларуси и других странах СНГ.

На семинаре в качестве примера успешного сотрудничества научных кругов двух стран выступил представитель белорусской компании ООО «Изовак», которая на базе тайванских технологий освоила производство вакуумного оборудования и разработала покрытие для кинескопов.

СОТРУДНИЧЕСТВО

МОТный прием

Отдел информации

В связи с избранием нашей страны в Административный совет Международной организации труда (МОТ) Александр Лукашенко послал письмо генеральному директору этой организации Хуану Сомавия.

Плодотворный социальный диалог, как отмечается в письме, рассматривается в Беларуси в качестве важного условия согласования интересов различных слоев общества. *«Мы признательны Международной организации труда за готовность оказывать содействие данной работе»*, — утверждает в письме Александр Лукашенко. Как сообщает пресс-служба президента, глава государства, поблагодарив Хуана Сомавия за стремление развивать сотрудничество с нашей страной, подтвердил, что Беларусь намерена и в дальнейшем содействовать достижению главной цели МОТ — обеспечению достойных условий труда для всех.

Напомним, что в середине этого месяца Беларусь посетил исполнительный директор МОТ Кари Тапиола. Международный чиновник встретился с представителями профсоюзов, чьи жалобы на действия белорусских властей уже давно пылятся в МОТ. Кроме того, Тапиола имел беседу с тогда еще не избранным руководителем ФПБ Леонидом Козиком, после чего поделился своим оптимизмом по поводу будущего профдвижения в нашей стране. Исполнительный директор МОТ заявил, что избрание замглавы Администрации президента главой ФПБ — внутреннее дело организации. Что касается вхождения Беларуси в Административный совет МОТ, то, судя по словам Кари Тапиолы, это вовсе не означает, что в организации удовлетворены взаимоотношениями властей и профсоюзов в Беларуси.

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

Лукашенко женился

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В минувшую субботу женился младший сын Александра Лукашенко Дмитрий. Его жена Анна Боровикова — как и он, уроженка Шклова. Брак был зарегистрирован в ЗАГСе Октябрьского района Минска — именно этот ЗАГС сегодня считается самым престижным в столице. Официальные источники не дают никакой информации по поводу бракосочетания.

Пресс-секретарь президента Наталья Петкевич сказала, что пресс-служба не будет давать никаких комментариев по поводу свадьбы Дмитрия Лукашенко, поскольку *«это личное дело сына президента»*. К этому г-жа Петкевич добавила только, что и в субботу, и в воскресенье Александр Лукашенко был на работе. Сложно сказать, присутствовал ли президент на неофициальной части праздника, однако на регистрацию брака в ЗАГС он не приехал. На этой церемонии присутствовали лишь сотрудники службы безопасности президента, которые, в частности, следили за тем, чтобы журналисты не подходили к молодым и не фотографировали их.

По словам работников ЗАГСа, помещение накануне торжества приводили в порядок в течение нескольких дней. Его мыли, чистили и убирали, а также высадили на прилегающей лужайке новые кусты.

На церемонии собралась в основном молодежь. Настроение гостей было вполне непринужденным. Выйдя из ЗАГСа после регистрации, Дмитрий раздавал собравшимся конфеты. Потом молодые поехали возлагать цветы. Дальнейшая программа свадьбы неизвестна, но, вероятно, вполне традиционна.

Напомним, что старший сын Александра Лукашенко, Виктор, женился в 1998 году. Тогда официальные лица замалчивали даже сам факт того, что свадьба состоялась.

СТАТИСТИКА

Куба обогнала Беларусь

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ

Сегодня состоится официальная презентация очередного годового отчета ООН о человеческом развитии. До этого момента представительство ООН в Беларуси не предоставляет подробной информации об отчете. Известно лишь, что наша страна переместилась с 53-го места, которое она занимала годом раньше, на 56-е. По уровню человеческого развития нас обогнала, в частности, Куба. Впрочем, в ряде других стран СНГ индекс человеческого развития еще ниже, чем в Беларуси.

Организация Объединенных Наций, как и другие международные структуры, делает свои выводы на основе официальных данных, предоставленных национальными правительствами. Индекс человеческого развития определяется исходя из следующих показателей: продолжительность жизни, благосостояние населения с учетом валового внутреннего продукта (то есть рассчитывается производство ВВП на душу населения), а также возможность получить образование.

В отчете за 2002 год выводы впервые были сделаны с учетом процессов демократизации в стране. Как эти факторы повлияли на индекс человеческого развития Беларуси, станет понятно после официальной презентации отчета.

УРОЖАЙ

Десять суток без права заседаний

СЕРГЕЙ ИВАНОВ

Нынешняя уборочная кампания, как всегда, застала чиновников врасплох. Какой-нибудь иностранец может даже вообразить, что страна узнала о созревании урожая из уст президента, который, зорко вглядываясь в колхозные поля, припав лбом к иллюминатору, заметил, что хлеб начинает осыпаться. А по возвращении на землю взволнованно объявил: в стране чрезвычайное положение. О первых результатах его введения станет известно уже завтра, на республиканском селекторном совещании.



СТРАДАния-2002

В воскресенье Александр Лукашенко провел экстренное совещание, посвященное принятию чрезвычайных мер. Оказалось, президент испытывает чувство крайнего неудовлетворения, и вызвано оно ходом уборочной кампании. По сообщению его пресс-службы, «*многие факты, отметил глава государства, свидетельствуют о безответственном отношении к делу на всех уровнях. Так, правительство не смогло спрогнозировать, что в этом году придется начать уборку раньше обычных сроков, и не приняло своевременных мер по мобилизации ресурсов для быстрой уборки урожая. Крайнее неудовлетворение вызывает организация работ непосредственно в хозяйствах, где имеют место случаи, когда простаивает зерноуборочная техника, работа сворачивается уже в шесть часов вечера*».

В этой связи Лукашенко дал стране десять суток срока, чтобы убрать весь хлеб с полей до 1 августа, поручив зерноуборочному комплексу организовать бесперебойную работу.

Ответственность за круглосуточную уборку урожая должна лежать на всех — от высших должностных лиц до механизаторов и комбайнеров. С нарушителями сроков, по словам президента, будут разбираться правоохранительные органы. Расстроенный тем, что созданная им вертикаль по-прежнему не желает работать как надо, а лишь просит денег, Лукашенко едва не ввел в стране сталинскую статью «за саботаж». Ведь, по мнению белорусского лидера, «*несмотря на то, что на сегодняшний день созданы идеальные условия для того, чтобы спасти выращенный урожай, механизм уборочной работы крутится в обычном, вальяжном режиме, что неизбежно приведет к потере до трети зерна*». (Если на полях у нас, по самым оптимистичным подсчетам, выросло 6 млн тонн зерна, то собрать, как подсказывает многолетний опыт, удастся лишь 4 млн. Минимумом для обеспечения продовольственной безопасности страны считается 5,5 млн тонн зерна. — **С.И.**)

Для обеспечения надлежащей организации уборки и контроля Лукашенко назначил ответственных по областям. Так, за Брестчину отвечают председатель КГК Анатолий Тозик и председатель правления Национального банка Петр Прокопович, за Витебщину — заместитель премьер-министра Александр Попков и председатель Федерации профсоюзов Белорусской (общественной, заметим, организации) Леонид Козик. Гомельщина досталась вице-премьеру Сергею Сидорскому и начальнику Следственного комитета МВД Леониду Глуховскому. В Гродненской области будут спасать урожай генпрокурор Виктор Шейман и министр по налогам и сборам Константин Сумар. В Минской области это дело поручено госсекретарю Совбеза Геннадию Невыгласу и заместителю премьер-министра Владимиру Дражину. Близкую сердцу Могилевщину президент доверил землякам: управляющему своими делами Галине Журавковой и заместителю главы своей же администрации Николаю Иванченко.

Всех указанных лиц Лукашенко наделил широкими полномочиями по выполнению поставленных задач. При этом категорически запретил подменять работу совещаниями и телефонными переговорами. Впрочем, по словам пресс-секретаря президента, все ответственные по несколько раз в сутки звонят Лукашенко и отчитываются.

Кстати, в «ликвидации последствий» чрезвычайной урожайной ситуации уже появились свои герои. Труженики колхоза им. Тельмана Брагинского района первыми направили телеграмму президенту, в которой отрапортовали о завершении уборки за девять дней. В ответ глава государства не замедлил поблагодарить тельмановцев за трудовые подвиги и выразил надежду, что посевная у них пройдет не менее удачно.

Как сообщила на брифинге пресс-секретарь президента Наталья Петкевич, по мнению ученых, на полях сейчас около 6 млн тонн зерна. Это цифра почему-то позволила президенту говорить о том, что вырос небывалый в истории урожай, хотя еще совсем недавно прогнозировали собрать 6,4 млн тонн. Однако даже при упоминании о 6 миллионах в Минсельхозпроде горько усмехаются: в прошлом году считалось, что на полях у нас 7 миллионов тонн, а собрали чуть больше 5 млн. И это при том, что в 2001 году финансовая ситуация хозяйств была гораздо приличней.

ГРАНИЦА

Галопом по европам

ИГОРЬ НАБОЙЧЕНКО, БРЕСТ

Гражданин страны Шиллера и Гете поспорил с товарищем, что беспрепятственно, без паспортного и таможенного контроля, совершит путешествие из Германии в страны бывшего СССР и обратно. В городе над Бугом пари он проиграл.

Выходец из Советского Союза Владимир Шмайдерман планировал совершить свой вояж по Польше, странам Балтии и через Беларусь и Польшу вернуться опять в Германию. Условие спора было одно — бывший наш соотечественник нигде не предъявляет паспорт и, естественно, не проходит таможенный контроль.

Шмайдерман благополучно пересек Польшу, продефилировал по Прибалтике и проехал Беларусь. Местом обратного проникновения в Польшу он избрал территорию мемориального комплекса «Брестская крепость-герой», а именно место впадения реки Мухавец в Западный Буг, вблизи археологического музея «Берестье». Казалось бы, цель близка — Польша вот, за рекой. А из Польши в Германию, говорят, попасть — дело плевое. Но на последних метрах белорусской земли «новый немец» был задержан сотрудниками отделения «Охрана» Ленинского района — прапорщиком-кинологом Николаем Самсюком с собакой и сержантом Сергеем Кузубом. Первым нарушителя вычислил четвероногий сотрудник «Охраны». Нарушитель задержан, прапорщик и сержант командованием Брестской пограничной группы войск представлены к наградам. Собака, будем надеяться, обижена тоже не будет.

Кстати, в минувшем году этот же участок для нелегального пересечения белорусско-польской границы избрала группа вьетнамских граждан. Их попытка также оказалась безуспешной.

КРИМИНАЛ

Многовекторное МВД

АНДРЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ

Невысокая трудовая занятость населения является одной из причин роста преступности. Об этом в понедельник сообщил первый заместитель министра внутренних дел начальник криминальной милиции Борис Тарлецкий на пресс-конференции, посвященной итогам работы правоохранительных органов за первые 6 месяцев нынешнего года. По его словам, более половины всех привлеченных за это время к уголовной ответственности граждан были безработными. То есть несколько десятков тысяч наших земляков «трудоустроились» лишь в местах лишения свободы.

Всего за первое полугодие в Беларуси было зарегистрировано 64 тыс. преступлений, что на 13% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Борис Тарлецкий мотивировал рост цифр тем, что в органах внутренних дел усилился контроль за регистрацией преступлений. Вместе с тем он констатировал увеличение количества убийств, нанесения тяжких телесных повреждений, разбоев и грабежей. Однако самым «улетным» показателем стало количество выявленных преступлений, связанных с сексуальной эксплуатацией женщин. Оно увеличилось на 231%! Похоже, в МВД сутенерами занялись всерьез. Это напрямую можно связать со штатной реорганизацией в криминальной милиции и, в частности, в Управлении нравов и незаконного оборота наркотиков, численность подразделений которого заметно возросла. Хотя борьба с сутенерами и экспортерами наших дам за рубеж особо не влияет на желание белорусок заниматься проституцией. По словам Б.Тарлецкого, только в Москве официально зарегистрировано около тысячи проституток, приехавших из Беларуси. Сколько же «неофициальных» отечественных путан бродит по городам мира, можно только догадываться.

Действуя в русле очередного усиления борьбы с коррупцией, объявленного президентом, милиционеры изобличили 791 случай взяточничества, выявили более 10 тыс. экономических преступлений. Любопытно, что в структуре нашего народнохозяйственного комплекса самой преступной оказалась дышащая на ладан агропромышленная отрасль. На ее долю пришлось около 16% всех экономических преступлений. Почти по 9% «оттянули» на себя финансово-кредитная и госбюджетная сферы, а также торговля. Задержав расхитителей, органы внутренних дел возместили материальный ущерб на сумму 7,4 млрд рублей.

Но как ни крути, из всех достижений МВД, как говорится, за отчетный период самым значимым является увеличение раскрываемости наиболее тяжких преступлений на 5%. Несмотря на то, что милиции приходится бороться абсолютно со всеми напастями в стране, она еще умудряется повышать свой профессионализм. Сейчас параллельно с раскрытием преступлений и охраной порядка она вносит свою лепту в битву за урожай. К примеру, Министерство внутренних дел порекомендовало местным исполнительным органам власти временно, на период уборочной кампании, запретить торговлю спиртными напитками в сельской местности. По словам Бориса Тарлецкого, если рекомендация будет учтена, данное ограничение не выразится в активизации самогоноварения и спекуляции спиртным на селе, так как будет весьма краткосрочным. Но появится ли столь же краткосрочная апатия к алкоголю у селян — покажет следующий отчетный период.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

Проблему Ичкерии могут решить только чеченцы

Отдел международной информации

В Кремле уж не раз заявляли, что военная стадия операции в Чечне завершена. Между тем практически каждый день на прошлой неделе на территории Ичкерии происходили кровавые события. Так, 15 июля одиннадцать милиционеров получили ранения при нападении боевиков на автоколонну временного отдела внутренних дел в городе Аргуне. Днем раньше сепаратисты напали на чеченский райцентр Ачхой-Мартан. Одним словом, до окончания кровопролития, судя по всему, еще очень далеко. Этот факт не отрицает и известный чеченский полевой командир Руслан ГЕЛАЕВ. Интервью с ним «БДГ» предложили наши грузинские коллеги из Международного информационного агентства «ИТЕР — ПРЕСС». Корреспондент агентства беседовал с Гелаевым по телефону.


Руслан Гелаев

— Как вы оцениваете недавнее открытое письмо Аслана Масхадова президенту Путину и его предложения о начале мирных переговоров? Чем, на ваш взгляд, было вызвано решение Масхадова обратиться к президенту Путину с предложением о начале мирных переговоров между Россией и Чечней?

— Ни для кого не секрет, что каждая война заканчивается переговорами. И мы, конечно, приветствуем инициативы Масхадова о начале мирных переговоров.

— Как вы отреагировали на предложение Масхадова вернуться в Ичкерию и принять участие в военных действиях?

— Нормально. Есть святая обязанность, которую возложил всевышний Аллах на Масхадова. Это есть его святая обязанность принять участие в Джихаде.

— Как вам представляется сегодня возможность решения проблемы Ичкерии?

— Проблему Ичкерии могут решить только чеченцы.

— Как вы считаете, может ли решить проблему Ичкерии президент Путин?

— Я и говорю, что проблему Ичкерии могут решить только чеченцы.

— Как? Война до победного конца?

— Да, безусловно. Русские должны вывести свои войска.

— То есть главным условием решения проблемы вы считаете вывод российских войск из Ичкерии?

— Обязательно.

— В международных средствах массовой информации говорилось о нахождении в Панкисском ущелье боевиков «Аль Каиды». Располагаете ли вы такой информацией? Насколько реальна, на ваш взгляд, возможность проведения совместной спецоперации в Панкисском ущелье с участием американских или российских спецвойск?

— Я боевиков «Аль Каиды», о которых так много говорят, в лицо не видел и представления о них не имею. Что касается спецоперации, то я не думаю, что участие США — выход. А что касается грузинской стороны, то, по моей информации, она каждый день проводит операции в Панкисском ущелье.

— Сегодня у Грузии с Россией сложились довольно сложные отношения. Одной из причин этого считают Панкисское ущелье, которое в российских СМИ называют «маленькой Чечней в Грузии». Не думаете ли вы, что грузинское руководство, оказывая вам помощь, создает себе проблемы?

— Я не считаю, что между Грузией и Россией есть такие большие проблемы. Я считаю, что все это раздуто. Есть какие-то геополитические интересы у государств, и Грузия на этом этапе желает определиться.

— Вы считаете, что в этом ей мешает Россия?

— Да.

— То есть вы допускаете действия российских спецслужб на территории Грузии?

— Да, у меня есть такая информация.

— В одном из своих интервью президент Грузии положительно отозвался о вас, что вызвало бурю негодования в различных кругах России. Интересно ваше мнение о президенте Шеварднадзе.

— На Кавказе веками ценились веские слова старейшин. А мы видим, что такую роль принял на себя президент Шеварднадзе.

— То есть Шеварднадзе выступает в роли миротворца на Кавказе?

— Да, он далеко смотрит.

СИТУАЦИЯ

Страна просвещенного ханства

Сергей КРИВОШЕИН

***«Независимые СМИ потому и называются независимыми, что от них ничего не зависит».* Будь Александр Григорьич силен в красивых словесах, эту крылатую фразу изрек бы он. Но нет, в этом его опередил коллега — президент Казахстана Нурсултан Назарбаев.**

Картина политической жизни Казахстана — лучшее лекарство от нарциссизма, присущего белорусской демократической общественности. Именно мы, думает эта общественность, являемся последней диктатурой и самой отвратительной страной СНГ, именно у нас свобода слова сведена к минимуму, политическая цензура удушила все живое, а произвол властей безграничен. Словом, бейте нас, люди добрые. Если российские журналисты и правозащитники, желая почувствовать свою свободу, смотрят на белорусских коллег, то белорусским, в свою очередь, надо почаще обращать взоры к Казахстану.

Элементы рыночной демократии, переплетясь с традиционно восточным деспотизмом, создали в Казахстане гремучую смесь. На смену табунам, наложницам, дворцам и сундукам с сокровищами пришли многомиллионные счета в швейцарских банках, нефтебаксы, карманные спецслужбы и вышколенный хор придворных масс-медиа. Строптивые акыны попрятались в зарослях саксаула, накрылись кизяком и пьют кумыс на последний тенге. Однако не все. Начатые этим летом в Казахстане громкие политические процессы подтвердили не только факт существования мощных оппозиционных сил в стране, но и то, что власть этих сил очень боится.

На минувшей неделе Верховный суд страны приговорил бывшего министра энергетики, промышленности и торговли Казахстана Мухтара Аблязова к шести годам тюрьмы без права обжалования приговора. В вину министру вменено превышение служебных полномочий и (совсем как в деле с председателем правления Нацбанка Беларуси Тамарой Винниковой) незаконное использование мобильного телефона. Несколькими днями раньше начался суд над Галымжаном Жакияновым, бывшим главой Павлодарской области Казахстана. Его вина — превышение должностных полномочий и ... опять же злосчастный мобильник. И Аблязов, и Жакиянов были лидерами крупнейшего оппозиционного движения «Демократический выбор Казахстана» — волевыми, жизнелюбивыми, демократически мыслящими соперниками семейного клана Назарбаева. Более того: последственный Жакиянов является одним из самых известных и популярных казахских политиков, снискавших беспрецедентно широкую поддержку граждан. Президент Назарбаев сегодня отлично понимает, что любая радикальная попытка затянуть петлю на горле Жакиянова руками послушных судей вызовет резкое обострение политических настроений в республике.

В прессе уже отмечен интересный параллелизм действий властей Казахстана и Беларуси: роспуск неугодного парламента, продление президентских полномочий путем референдума, создание тайного президентского фонда с деньгами от торговли оружием, сама торговля оружием с «недемократическими режимами», преследование свободных СМИ, уголовные преследования журналистов по обвинению в оскорблении президентской чести, нетерпимость к любым альтернативным выборам, зависимость судебной системы, бесшабашное манипулирование любыми юридическими нормами, создание марионеточного парламента, презрение к требованиям международных организаций типа ОБСЕ (и при этом сохранение в них членства!), уголовные дела против бывших премьер-министров (Кажегельдина и Чигиря соответственно). Видимо, где-то на небесах записан общий для всех автократий путь самосохранения. Или это заимствование опыта?


Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев

Другой вопрос, что Назарбаеву подфартило с ресурсами — никто никакую «трубу» ему не отключит, и топлива для битвы за урожай у него хоть залейся. Поэтому на фоне Назарбаева наш вождь выглядит поскромнее: если Назарбаев выбивает себе пожизненное царствование — то Лукашенко устроит всего три срока; если Назарбаев отмывает карманные миллиарды в Швейцарии (где их некстати заморозил неугомонный Бертосса) — то Лукашенко может устроить и Россию; если Назарбаев смело ручкается с Джорджем Бушем — то Лукашенко ограничивается поздравительной открыткой президенту Венесуэлы. Хотя нефтяные скважины, думается, и послужат, в конце концов, могилой ханского режима: отгремят зарницы в Афганистане, и американцы вплотную займутся Казахстаном по стандартной схеме — очень уж они не любят нефтесосов-самодуров. Все рапорты ОБСЕ тогда быстренько сгодятся для дела.

Независимые эксперты как в Казахстане, так и за его пределами единодушно признают, что череда громких уголовных дел против политических конкурентов Назарбаева — это симптом грядущей политической катастрофы и крупных социальных потрясений в стране, на 40%, кстати, населенной русскими. В качестве «внутреннего свидетеля» ситуации в Казахстане корреспондент «БДГ» выбрал главу представительства Международного Хельсинкского комитета в Республике Казахстан Нинель ФОКИНУ (Алма-Ата).

— Нинель, официальные источники отвергают политическую мотивацию уголовных дел против двух лидеров «Демократического выбора Казахстана». На ваш взгляд, насколько она все-таки реальна?

— Дела эти, безусловно, политически мотивированы. Против Аблязова уже не раз возбуждались дела, которые закрывались из-за слабости обвинений. Да и нынешние обвинения смехотворны — министра обвиняют в том, что он злоупотреблял мобильным телефоном. Аблязов и Жакиянов были наиболее радикальными из «младотюрков» (так у нас называют молодых людей, приглашенных во власть из бизнеса). Они были управленцами с большими деньгами и независимой прессой. Остальные были не так опасны для Назарбаева.

— То есть они совмещали работу в госаппарате с бизнесом?

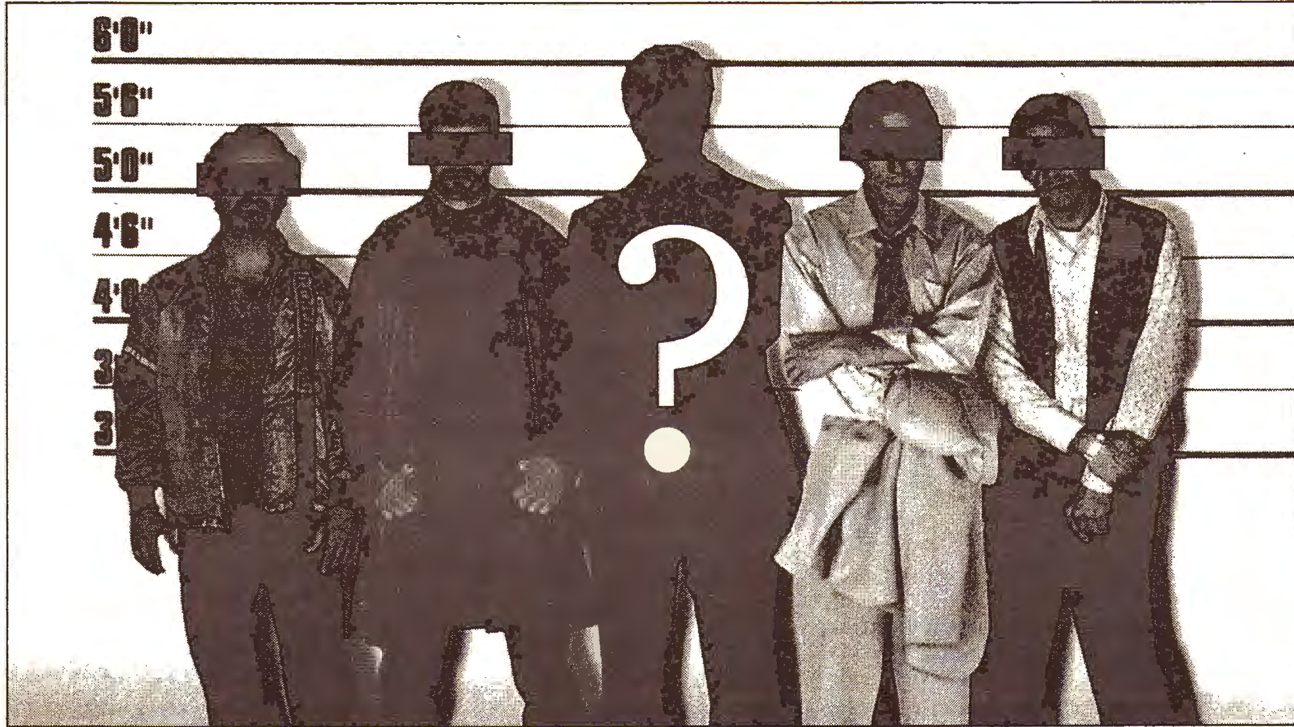
— В Казахстане все члены правительства, все депутаты «крышуют» какой-нибудь бизнес. И почти никто этого не скрывает. Поэтому президент приходит в парламент и говорит: любого из вас я могу посадить в любой момент. По слухам, Аблязову было предложено повиниться перед Назарбаевым, но он отказался. Ключевую роль в посадке Аблязова сыграла и клановая разборка с зятем президента Рахатом Алиевым. Начался новый передел собственности. Слабыми здесь оказались «младотюрки», прибегшие к политическим инструментам.

— Сотрудничество Казахстана с США в антитеррористической борьбе неожиданно сблизило их и открыло страну новым влияниям. Почему же вестернизация Казахстана привела к новому витку политических репрессий в стране, а не к демократии?

— Нет, никакой вестернизации, как вы говорите, не произошло. Штаты в Казахстане интересуются исключительно аэродромами и больше ни во что не вмешиваются. Вот недавно для авиации НАТО был открыт Алма-Атинский аэропорт. ОБСЕ и Евросоюз — вот кто реально, мужественно сражается здесь за демократию. В нашем регионе идет настоящая схватка между США и Европой за влияние, в которой Европа проигрывает. Вместо «оттепели» режим принял новые, ужесточенные формы. Взять хотя бы новую практику вынесения заочных приговоров в судах. Казахская прокуратура чуть ли не гордится, что суды вынесли около 200 приговоров в отсутствие обвиняемого. Представители США, конечно, прилетают и грозят Назарбаеву пальцем, но реальную борьбу, повторюсь, ведут здесь только ОБСЕ и Евросоюз.

СЛЕДСТВИЕ

Вторая попытка



Коллаж Е.Зиновьева

Александр БАРНАТОВИЧ

Суд города Лиды приговорил к длительным срокам заключения четверых членов преступной группы, обвиненных в похищении с целью вымогательства известного в городе бизнесмена. Между тем перед судом пока еще не предстал пятый, пожалуй, самый главный подозреваемый. Ранее путем ловких манипуляций с законом злоумышленника переквалифицировали в потерпевшего. И только после статьи в «БДГ» была восстановлена логика в квалификации фигурантов процесса. Сейчас следствие в отношении пятого обвиняемого завершено, а уголовное дело готовится для передачи в суд. Однако в возможность наказания не верит даже сам похищенный, поскольку обвиняемый по-прежнему находится на свободе.

Началось все летом 2001 года, когда на довольно прибыльном литовско-белорусском предприятии, расположенном в Лиде, произошла смена руководства. Внеочередное собрание решило освободить от должности генерального директора фирмы гражданина Литвы Бекеша (фамилия изменена. — **Ред.**) и назначить на его место гражданина РБ Дмитрия Рудова. Основанием для таких действий послужило то, что партнеры по бизнесу заподозрили литовского гражданина в перекачке средств в другую созданную им фирму.

Мириться с таким положением дел отстраненный директор не захотел.

23 августа 2001 года с Дмитрием Рудовым созвонился некий Игорь Лузянин, знакомый литовец, которого новый генеральный директор знал еще с 1998 года. Лузянин сказал, что необходимо встретиться и оговорить сложившуюся на фирме ситуацию. Рудов согласился и, взяв с собой соответствующий протокол собрания акционеров, отправился на встречу. В условленном месте помимо Лузянина генерального директора поджидал освобожденный от должности Бекеш, а также ранее судимые Тарасевич, Лабун и Мироевский. Рудову предложили сесть в машину и поехать для обсуждения вопроса на дачу. Отказываться было бесполезно. Его вывезли на хутор возле деревни Тябы Лидского района, где четыре братка и Бекеш, прибегая к силе, стали требовать вернуть литовца к руководству фирмой. Рудову прямо заявили: мол, если не подпишешь новый протокол собрания акционеров — с хутора не уедешь. Экзекуция продолжалась практически всю ночь. Утром 24 августа Бекеш уехал обратно в Лиду, а вернувшись, привез с собой протокол собрания акционеров, согласно которому он снова назначался на должность генерального директора. Похищенного директора вновь стали избивать, требуя подписать протокол. Несколько раз тот терял сознание, предпринял безуспешную попытку побега, но в конце концов поставил подпись на документе. Однако преступникам этого было мало. Они предъявили Рудову новое требование: подписать договор купли-продажи литовцем своей доли в фирме. Но руководитель совместного предприятия в отношении продажи своей части предприятия проявил большую стойкость. Даже угрозы физической расправы не действовали. Рудова посадили в машину и повезли проселочной дорогой в направлении деревни Споровщина Лидского района. Как рассказал корреспонденту «БДГ» сам пострадавший, он не сомневался тогда, что настал его последний час.

Но ему повезло. По чистой случайности о разборках между учредителями стало известно сотрудникам фирмы, и эта новость быстро дошла до жены Рудова. Та сообщила в милицию, и в результате грамотно проведенных поисков вся банда была задержана прямо в дороге. В общем, Дмитрий был освобожден, а пятерых подозреваемых поместили под стражу. Против них вскоре было возбуждено уголовное дело по ст.208 ч.2 УК РБ («Вымогательство, совершенное группой лиц либо под угрозой смерти»). Но по прошествии нескольких месяцев с делом стало твориться нечто непонятное.

В декабре 2001 года Бекеш, в пользу которого действовали все остальные преступники, вдруг признается следователями потерпевшим и выпускается на свободу. Как оказалось, он обвинил двух своих же подельников в том, что они обманным путем похитили у него еще в 1998 году около 50 тыс. долларов. Согласно его рассказу, в августе 1998 года к нему с требованием выплаты долга явились не установленные следствием бандиты, которые назвались представителями «солнцевской» группировки. Бекеш обратился за помощью к местным авторитетным товарищам Тарасевичу и Лузянину. Те пообещали помочь и вместе с Бекешем встретились с московскими бандитами возле деревни Огородники Лидского района. Там на глазах у литовца местные бандиты убили московского, а затем стали требовать те же 50 тыс. долларов, но уже за улаживание конфликта. Бекеш деньги дал, однако заподозрил, что никакого убийства не было. Эту версию он изложил следователям, и те поверили в рассказанное. Мало того: следствие каким-то образом установило, что не было ни «солнцевских» бандитов, ни тем более убийства. Все было затеяно Тарасевичем и Лузяниным для получения у Бекеша денег, а вместо пистолета при разборках использовался имитатор, стреляющий краской. Сами подозреваемые в этом мошенничестве вину свою категорически отрицали. Не нашло следствие ни денег, ни стреляющего краской пистолета, ни других участников преступления. Поэтому так до сих пор и остается загадкой, на каких сведениях строился весь сюжет. Но даже если и поверить в этот детектив, по-прежнему остается непонятным, почему пострадавшего в 1998 году Бекеша признали потерпевшим по уголовному делу о вымогательстве, возбужденному в 2001 году, где тот проходил в качестве основного подозреваемого.

Многочисленные жалобы пострадавшего Рудова, написанные им по этому поводу в адрес следственных органов, а также прокуратуры и суда, не возымели действия. В суд было направлено уголовное дело только в отношении четырех обвиняемых, а Бекеш по-прежнему значился потерпевшим. И только когда «БДГ» в материале «Рецепт безнаказанности» описала сложившуюся ситуацию, к жалобам Рудова стали прислушиваться. Прокуратура Гродненской области признала незаконным приостановление уголовного дела в отношении литовского гражданина, и расследование было возобновлено. Сейчас следствие закончено, а уголовное дело готовится к передаче в суд. Однако обвиняемый, несмотря на тяжесть предъявленных ему обвинений, по-прежнему находится на свободе, в то время как его коллеги по делу уже год «парят» нары. Областная прокуратура посчитала, что подписка о невыезде выбрана в отношении литовца совершенно правильно. Скорее всего, в прокуратуре сидят достаточно наивные люди, и они искренне верят, что иностранный гражданин, которому в случае признания виновным грозит минимум 5 лет лишения свободы, не скроется от правоохранительных органов. Возможно, и у литовца с прокурорами много общего. Ну хотя бы в плане наивности. Несмотря на то, что оправдательные приговоры у нас выносятся менее чем по 1% уголовных дел, обвиняемый действительно будет смиренно ждать справедливого суда. Правда, пострадавший Рудов в его наивность не верит и говорит, что рецепт безнаказанности, выписанный в свое время литовцу, все еще действителен.

ТРАГЕДИЯ

Остались без крыши

Никита ИВАНОВ

Днем в минувшую пятницу от сильного взрыва содрогнулся подъезд одной бобруйской пятиэтажки. Находившиеся в это время в своих квартирах жильцы дома вначале не поняли, что произошло. Но спустя несколько минут они испытали настоящий шок.

Мощный взрыв произошел в первом часу дня в квартире, расположенной на втором этаже, в которой проживал 78-летний пенсионер. В результате взрыва тот получил тяжелые травмы и скончался на месте трагедии. Из-за детонации, вызванной взрывом, между вторым и третьим этажами прогнулось перекрытие. Практически все стекла в квартирах были выбиты взрывной волной и отлетели на десятки метров. В двух квартирах полностью выгорело домашнее имущество, в четырех других огонь частично «покусал» мебель, вещи, бытовую технику. Во многих квартирах, расположенных на втором и третьем этажах, оказались повреждены входные двери.

На втором этаже подъезда огонь охватил все квартиры и выбивался с двух сторон здания. Поэтому спасателям пришлось эвакуировать людей с помощью пожарных автолестниц, по которым вывели семь жильцов дома. Еще десять человек были эвакуированы по лестничной площадке.

В результате последствий взрыва проживание в пятом и шестом подъездах стало небезопасным. 75 человек, временно оставшихся без крова, переселили в гостиницы города, а в поврежденных подъездах планируется начать капитальный ремонт. По факту происшествия проводится расследование, которое должно установить причину взрыва.

ИНВЕСТИЦИИ

Дан приказ ему: «На Запад!»

Окончание. Начало на стр. 1

Вообще-то позиция властей в данном случае также поддается объяснению. Напомним, что Сергей Гайдукевич, как и его российский коллега Жириновский, славится своими политическими связями в ближневосточном арабском мире. Его периодические контакты, к примеру, с Ираком не могли остаться незамеченными официальным Минском. На фоне его активности в отношениях с Багдадом и видов на иракские нефтяные скважины логично выглядит использование любой возможности для укрепления связей с Ираком. Есть даже версия, которая не исключает, что кандидатуру Гайдукевича как посредника предложила именно иракская сторона.

Не стоит забывать и о том, что в последнее время лидер ЛДПБ сумел достичь немалого и на западном направлении. На прошедшем 21–23 марта этого года в Будапеште очередном конгрессе Либерального интернационала партия получила официальный статус наблюдателя в этом одном из самых влиятельных политических объединений Европы. В его состав входят крупнейшие политические партии либерального толка, членами которых являются известные европейские политики и бизнесмены.

Все это не могло не повлиять на решение правительства о контактах с ЛДПБ. Правда, сегодня у нас есть основания полагать, что политический вес Сергея Васильевича в кабинетах власти все же несколько переоценили. Правительственное письмо, адресованное Гайдукевичу, датируется апрелем. А спустя почти два месяца партийный лидер предложил сотрудничество в решении поставленной правительством задачи еще одному ныне весьма влиятельному человеку в белорусской оппозиции — Михаилу Мариничу, который, как и сам Гайдукевич, претендовал в прошлом году на пост президента страны. Бывший министр внешних экономических связей Беларуси не мог не сохранить этих самых связей с деловыми кругами Запада. И к данному вопросу он подошел не столько как политик, сколько как человек, знающий толк в практической экономике.

Насколько нам известно, Маринич объяснил Гайдукевичу, что инвестиционная привлекательность подписанного Иваном Бамбизой пакета предложений ничтожна для потенциальных покупателей: на всех пяти предприятиях правительство намерено сохранить за собой контрольный пакет акций. Тем не менее г-н Маринич все же сделал несколько «контрольных» звонков в офисы ряда крупных западных нефтяных компаний. Как он и ожидал, переговоры не принесли успеха. Сергей Гайдукевич вновь остался единоличным партнером правительства.

Можно понять, что время после получения памятного письма до встречи с Мариничем лидер ЛДПБ потратил на то, чтобы договориться с кем-то из потенциальных инвесторов за рубежом. И лишь убедившись в тщетности собственных усилий, он обратился за помощью к М.Мариничу как человеку, способному решить, как он считал, данный вопрос на «западном фронте». За собой Гайдукевич оставил страны Ближнего Востока. Однако, как утверждают наши источники в правительстве и в администрации концерна «Белнефтехим», ни одного контракта лидеру ЛДПБ получить так и не удалось. Протоколов о намерениях — сколько угодно. Некоторое время назад в Минске говорили о том, что Гайдукевич вел переговоры с руководством Shell. Однако в правительстве молчат о каких-либо достигнутых договоренностях. Возможно, этим и объясняется то, что до сих пор контакты с крупнейшей мировой корпорацией не стали достоянием гласности.

Неудачу на внешнеэкономическом поприще Сергей Васильевич, вероятно, воспринимает как личное поражение. И очень зря. Сам факт обращения к нему за помощью правительства уже можно назвать сенсационным. Правда, лидеру партии следовало бы понимать, что если бы предоставленный ему инвестиционный пакет был и в самом деле привлекательным, то Иван Бамбиза вряд ли стал бы обращаться к кому бы то ни было за помощью.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

Генерал калийных шахт

просит президента повысить цены на удобрения в Беларуси

Вадим СЕХОВИЧ

18 июля президент Беларуси Александр Лукашенко обсудил проблемы и перспективы развития одного из крупнейших экспортеров страны — солигорского объединения «Беларуськалий». После совещания у президента на некоторые вопросы корреспондента «БДГ» любезно согласился ответить генеральный директор РУП «ПО «Беларуськалий» Андрей БАШУРА.

— Какие вопросы обсуждались на совещании у президента?

— Чтобы не было никаких домыслов, сразу скажу, что это была плановая встреча. Я знал о ней заранее, больше чем за месяц до самой встречи. На ней рассматривались финансовое состояние объединения и перспективы его развития. Производство по итогам шести месяцев сработало неплохо. Мы выпустили 2 миллиона 83 тысячи тонн удобрений в действующем веществе. Валюты заработали за этот период на два процента больше, чем за шесть месяцев прошлого года. 88 процентов нашей продукции было отгружено в страны дальнего зарубежья, 10,7 процента — для белорусских потребителей и только 0,75 процента — в страны СНГ. У нас нет задолженности перед энергоснабжающими организациями, заработная плата и налоги платятся полностью и вовремя.

Что касается нашего положения на мировом рынке, то мы сегодня уступаем только канадским производителям. На внешних рынках объединение с июня 1992 года работает через «Международную калийную компанию». Это — одноканальная система, которая позволила нам устранить излишнюю конкуренцию. С 1993 года наши объемы продаж возросли больше чем в два раза, в стоимостном выражении — в три раза.



Андрей Башура

В то же время отмечу, что ситуация на внешних рынках довольно сложная. Избыток мощностей в мировой калийной промышленности на 30 процентов превышает спрос. На встрече с президентом я, в частности, останавливался на вопросах антидемпинговых санкций против нас в ЕС, об угрозе белорусским и российским калийщикам в США. А ведь 40 процентов мирового потреблениям калия приходится на США и ЕС, куда нас не пускают. Мы неплохо работаем в Индии, Китае, Бразилии. Работаем, если сравнивать с другими, в целом очень неплохо.

— Может, в этом году удастся и канадцев опередить?

— Жизнь покажет, не могу что-то прогнозировать. Тем более потому, что точно знаю: через день все белорусские газеты, даже наш «Калийщик Солигорска», будут лежать на столе у г-на Бетке (президент германского производителя калийных удобрений Kali & Salz — **В. С.**) или у г-на Дойла (президент канадской компании Potash Corp — **В. С.**).

— Большое, если не сказать главное, внимание на этой встрече было уделено вопросам торговой и ценовой политики объединения на внешнем рынке. В частности, было предложено попробовать поработать с «альтернативным» поставщиком. Как бы вы это прокомментировали?

— Президент, наверное, хочет четко знать, сколько платит за нашу продукцию конечный потребитель.

— А сроки, в которые возможный новый оператор получит «на пробу» первую партию, были установлены?

— Нет, об этом речь не шла.

— А называлась ли эта самая «альтернативная сбытовая организация»?

— Нет. Впрочем, вы и сами ее знаете...

— На этом заседании президент поручил правительству помочь объединению в реализации проектов по газификации, а также по строительству нового рудника на Краснослободском участке. В чем, на ваш взгляд, может состоять эта помощь?

— Газопровод мы строим на собственные средства. Он будет введен в строй с опережением — в октябре 2003 года. Над этим проектом мы работаем очень интенсивно и потому вопрос о какой-то помощи по нему не ставим.

Что касается увеличения, вернее сказать, восстановления рудной базы вместо выбывающих второго горизонта на первом рудоуправлении и второго горизонта на втором, я действительно обратился к президенту с несколькими просьбами. Во-первых, о повышении цены для наших сельхозпроизводителей. Хотя бы — до себестоимости. Нам не нужна здесь плюсовая рентабельность. Пусть она будет даже нулевая, но чтобы не было убытка. К 1 января 2003 года предполагается довести цену до себестоимости продукции.

Вторая просьба заключалась в том, чтобы экологический налог на природоохранные мероприятия по Солигорскому промышленному району оставался здесь же, на месте. Президент пообещал рассмотреть этот вопрос. Есть еще вопросы с социальной сферой. Она стоит нам очень больших денег, в 2001 году на ее содержание объединение израсходовало 16,4 миллиарда рублей. Ни в одной стране мира нет такого, чтобы предприятия занимались вопросами социальной инфраструктуры города в таких масштабах. Это вопросы местной власти. Как решать эту проблему, также говорилось на совещании у президента.

— Что касается Краснослободского участка — вы озвучили только эти просьбы или просили еще и содействия со стороны правительства в привлечении кредитов?

— По кредитам под этот проект мы работаем, и уже есть результаты, документы, подписанные в том числе и президентом «Белнефтехима» Иваном Бамбизой. Уже есть 100-процентная гарантия, что с помощью «Международной калийной компании» под значительно более низкие проценты, чем могут предложить наши банки, объединению выделят кредит в объеме около 95 миллионов долларов.

— Когда это может произойти?

— Возможно, уже в текущем году. Это будет целевой кредит на освоение Краснослободского участка. Остальные средства на освоение — то, что мы будем зарабатывать сами, и то, что можем получить по нашим просьбам, прозвучавшим на совещании у президента.

— Какова общая сумма вложений в этот проект?

— Мы должны вложить в него около 180 миллионов долларов в течение восьми лет. Мы уже бурим скважины, занимаемся проектированием и ведем отвод земли. К концу сентября приступим к заморозке стволов, чтобы в следующем году начать работу.

Еженедельное обозрение «Белорусской деловой газеты»
Т/ф 285-08-93, e-mail: kost@bdg.unibel.by
Конъюнктура

Строительство и интерьер

24 июля 2002 года

ПОТРЕБИТЕЛЮ

От жары спасает... рынок

Спрос на этот товар во многом определяет погода. Точнее, жара в сочетании с высокой влажностью воздуха: стоит столбику термометра подскочить градусов до 25–30°С, как количество желающих приобрести эту продукцию увеличивается приблизительно в три раза. Так что этим летом на рынке кондиционеров можно наблюдать заметное оживление. Впрочем, такая тенденция существует относительно недолго — ведь до 1994 года говорить о существовании рынка кондиционеров в Беларуси не приходилось вообще.



Путь в народ

Конечно, когда-то наша (тогда еще советская) промышленность пыталась наладить выпуск своих кондиционеров: в Баку уже в то время существовал завод, выпускавший оконные кондиционеры — «БК». В Минске же находилось специализированное подразделение, которое занималось их обслуживанием. Но говорить о массовом их распространении на тот момент не приходилось.

Сплит-системы (а именно они наиболее распространены на нашем рынке) также впервые появились еще в советские времена. Это были кондиционеры алжирского производства, изготовленные по французской лицензии. Но для поступления в свободную продажу они не были предназначены изначально, поэтому с развитием рынка этот факт, хотя и вполне заслуживающий упоминания, никак не связан.

Постоянный спрос на кондиционеры стал появляться, как мы уже сказали, начиная с 1994 года. Из года в год он становился все больше (бурный рост начался в 1996 г.), соответственно увеличивалось и количество фирм, занимающихся этой техникой. Так, если сначала их было всего три-четыре, то сегодня в одном Минске таких фирм и частных предпринимателей насчитывается более 30, а по Беларуси — более 55. Причем только за последний год их число возросло в 1,5 раза. Но по-настоящему крупных и уже завоевавших себе «место под солнцем» среди них все-таки немного (всего 4–5), причем каждая из них занимает свою рыночную нишу и ориентируется на собственный «пласт» потребителей. Поскольку они специализируются на этом товаре, то качество сервиса здесь, как правило, на высоте — есть и квалифицированные консультанты, и сервисные центры.

Многие фирмы помельче занимаются своего рода «сезонными работами»: как только спрос на кондиционеры увеличивается, они переключают часть своего внимания на этот товар. Сезон заканчивается — и вместе с ним значительно сокращаются продажи.

Впрочем, само существование таких фирм служит лишним доказательством того, что спрос на кондиционеры у нас довольно значителен.

Из чего выбираем? Имена...

А теперь — о том, что же именно пользуется таким вниманием наших соотечественников. На белорусском рынке представлено довольно много торговых марок самых разных производителей. Одни имена уже давно на слуху (причем не обязательно благодаря кондиционерам), другие не говорят потребителю (особенно неискушенному) почти ничего. Впрочем, известность фирмы с качеством в данном случае связана слабо.

Судя по количеству предложений от различных фирм, лидером в этом отношении на данный момент следует признать кондиционеры *Mitsubishi* (Япония) — а точнее, два разных по своему качеству и цене брэнда: *Mitsubishi Electric* и *Mitsubishi Heavy*. Представлены у нас и другие их «земляки» — *Daikin, Fujitsu General, Hitachi, Panasonic, Toshiba*. Вообще же кондиционеры к нам поставляются практически со всех континентов: европейские *Airwell* (Франция), *DeLonghi* (Италия), израильские *Tadiran*, американские *Carrier, York, McQuay* (последние собираются в Малайзии, но штаб-квартира компании расположена в США); азиатский регион представлен уже названными «японцами», а также «корейцами» *LG* и *Samsung*. Представлены на нашем рынке и кондиционеры российского («Энергия») производства. Хотя их нельзя назвать российскими в полном смысле этого слова: это всего лишь «отверточное» производство. В последнее время в Беларусь пытается прорваться даже китайский производитель — *GREE*.

Системы...

Что же касается особенностей конструкции, то главенствуют на рынке сплит-системы. Во-первых, они относительно дешевы, а во-вторых, без особых проблем устанавливаются в любом помещении. Самые дешевые кондиционеры — оконные — не получили у нас должного распространения именно в силу своих конструктивных особенностей. Например, в Америке это один из самых востребованных вариантов. Но условия там несколько иные: мягче климат (а оконные кондиционеры не рекомендуется эксплуатировать при температуре ниже 0°С).

Мобильные кондиционеры — тоже не самый популярный вариант. Его отличие в том, что кондиционер не «закреплен» за каким-то одним помещением, а может переноситься из комнаты в комнату, эксплуатируется без ограничений по температуре наружного воздуха. Но у «мобильников» есть и недостатки — высокий по сравнению с другими типами уровень шума, маленькая холодильная мощность, необходимость обеспечивать отвод выработонного тепла, из-за чего существуют различные ограничения по установке.

Что касается столь полюбившихся нашему потребителю сплит-систем, то они также достаточно разнообразны. Вообще сплит-система состоит из наружного (выходящего на улицу) и внутреннего (устанавливаемого в помещении) блоков. В зависимости от особенностей конструкции внутреннего блока их можно разделить на несколько групп. Так, бывают сплит-системы настенные, настенно-потолочные, напольно-потолочные, кассетные, канальные, колонные.

(Окончание на с. К10)

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Наталия Гузелевич, менеджер отдела маркетинга и рекламы ООО «Сонтаки»:

Негативная ситуация в белорусской экономике и, как следствие, невысокая платежеспособность белорусского потребителя является лишним поводом для большой специальной работы по исследованию рынка кондиционирования. Сегодня в Беларуси представлены кондиционеры более чем 20 брэндов, причем доминирует техника из Японии, Кореи и Европы. В сегменте бытовых и полупромышленных сплит-систем преобладает оборудование средней ценовой категории, хотя достаточно велик удельный вес дешевого корейского оборудования. К примеру, популярность на рынке брэндов LG и Samsung можно объяснить именно их дешевизной, а также «раскрученностью» в сегменте бытовой техники и аудио-видеоаппаратуры. Постепенное развитие рынка приведет к его перераспределению в сторону увеличения доли продаж более качественных и соответственно более дорогих кондиционеров. Очевидно, что в такой ситуации определенное преимущество имеет оборудование компаний *Mitsubishi Heavy Industries* и *Fujitsu General*, которое принадлежит к средней ценовой категории, несмотря на то, что сборка осуществляется на заводах в Японии.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ МИР

Высоко сижу — далеко гляжу



В скором времени можно ожидать появление на свет нового чуда строительной мысли. Власти Шанхая планируют к 2005 году построить самое большое в мире колесо обозрения, высота которого будет равна 220 м. До этого рекордсменом считался «Лондонский глаз» (*London Eye*) высотой 135 м. Идея Шанхайского колеса была позаимствована, как это ни забавно, именно у англичан — во время посещения британской столицы мэр Шанхая прокатился на аттракционе и захотел построить такой же у себя. Кстати, это не первая попытка Шанхая покорить мир современными строительными технологиями — именно в этом городе находится самая высокая в мире гостиница (88 этажей).

Судьба Нижнего Манхэттена в руках американцев

В Нью-Йорке бушуют страсти по поводу реконструкции территории, где ранее стояли башни Всемирного торгового центра. Начавшиеся публичные обсуждения проектов выявили критичное настроение горожан, которые считают предложенные проекты слишком коммерческими. *«Мы должны тщательно взвесить все «за» и «против»* — заявил Мэттью Хиггинс, представитель Корпорации по развитию Нижнего Манхэттена, ответственной за строительство. — *Теперь, когда мы знаем общественное мнение, необходимо изменить проекты таким образом, чтобы они как можно больше соответствовали желаниям людей»*. Первоначально предполагалось, что к годовщине трагедии на Манхэттене (11 сентября) будут утверждены три из шести предложенных вариантов застройки, а к декабрю должен был остаться один вариант. Но в связи с неоднозначной оценкой проектов жителями Нью-Йорка планы по реконструкции будут скорректированы.

А был ли сговор?



Весной цементные заводы, поставляющие свою продукцию в Москву, одновременно заявили о повышении отпускных цен сначала на 30–35%, а затем еще на 20–25%. Строительные компании Москвы, прежде всего домостроительные, возводящие панельное жилье, посчитали, что скоординированная ценовая политика цементных заводов является результатом заключенного ими картельного соглашения. Строители обратились с жалобой к руководителю стройкомплекса Москвы Владимиру Ресину, затем к Юрию Лужкову. Столичный мэр санкционировал обращение городских властей в Министерство по антимонопольной политике с требованием провести по данному факту расследование. В июне—июле в мэрии прошли совещания с участием менеджеров строительных и цементных компаний, которые не привели к выработке компромиссных решений. Производители цемента по-прежнему отказываются снижать цены, а строители обещают отказаться от заключенных по новым ценам контрактов в случае, если МАП подтвердит факт монопольного сговора цементных заводов.

В архитектурном ансамбле Питера — прибавление

Комитетом по градостроительству и архитектуре Санкт-Петербурга согласованы предложения по строительству в Курортном районе города конференц-отеля финской компании «Хонка». Согласно заявлению проектировщиков, архитектурного бюро «UNIO А. Паньковский и партнеры» объект должен представлять собой «конгломерат функций», воплощенных в десяти зданиях. Сооружения планируется расположить живописными группами на островах, образованных старицей реки Сестры. Жилая часть комплекса включает отель на семь номеров высокого уровня комфорта с конференц-залом, пять гостевых коттеджей на 10 номеров и сблокированное здание на 8 номеров. Вторая функциональная зона ансамбля должна представлять собой ансамбль, включающий ресторан на 100 посадочных мест, бильярдную и оздоровительный комплекс. Строительство будет вестись в четыре этапа, комплекс будет соответствовать фирменному стилю компании «Хонка».

Подготовила **Светлана СИТНИК**

ИНТЕРЬЕР

Лето на кухне, зима в кабинете…

В сложном искусстве дизайна интерьеров существует немало интересных теорий. Одна из них — его взаимосвязь с тем или иным временем года.

Нет, не стоит понимать это слишком буквально — как необходимость раз в сезон изменять облик своего жилища. Все гораздо проще, но вместе с тем и тоньше: каждое время года обладает собственным настроением, будит в нас определенные эмоции. Наполнить ими дом можно, используя те или иные приемы.

Итак, весна. Пора нежности и всеобщего оживления, радости и любви. Мы привыкли ассоциировать ее с зеленью, но вслед за психологами дизайнеры интерьера утверждают, что основной цвет этого времени года — желтый.

Свойственное весенним месяцам ощущение легкости передадут специально подобранные ткани: тонкий лен, репс, велюр и шелк, равно как и любые другие легко драпируемые, с гладкой поверхностью.

Ковровые покрытия и другие настилы для пола — густой велюр с матовым отливом и тонкой структурой поверхности, изменяющий оттенки своей основной цветовой гаммы в зависимости от освещения (но не настолько, чтобы изменялось само цветовое «настроение»). Такими же матовыми, без выраженного блеска, должны быть паркет, линолеум или ДСП.

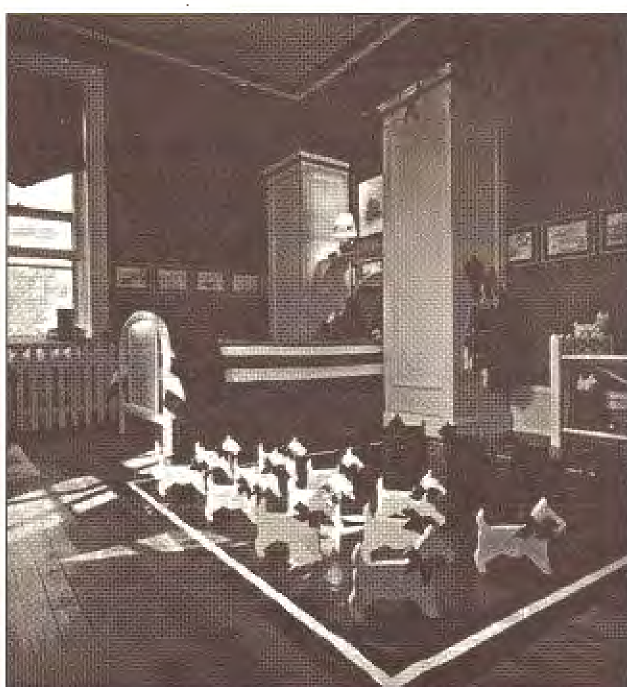
В оформлении стен могут использоваться разные материалы: обои, обивка из ткани или краска все той же «прозрачной», легкой структуры. Все краски — из нежной весенней палитры.

Оптимальный весенний тон древесины (в частности, мебельной) — желтоватый или с легким красноватым оттенком коричневого, какой бывает у хвойных пород, ясеня, лиственницы, кедра или вишневого дерева. Тонкое плетение из светлых прутьев — также весьма подходящий по настроению материал.

Если вы хотите применять в оформлении интерьера металлические детали, то хорошо подойдут латунь и другие сплавы с золотистым отливом теплых тонов. А если вы все-таки выбираете серебристый металл, то он должен быть никелевого оттенка.

«Весенний» камень с точки зрения интерьера (или внешнего оформления дома) — мрамор и гранит теплых тонов, лучше всего мелкозернистый и с тонкими прожилками. Подходящие тона бывают у юрского мрамора, испанской терракоты, травертина или у зольнховерских плиток.

Чтобы лето не вызывало неприятных эмоций, оно должно быть не жарким, а элегантно-прохладным, свежим. Его основной цвет — голубой.



Шелк, муар, сатин, велюр или очень тонкий лен — то, что нужно для «летнего» интерьера. Выбирая ковровые покрытия, особое внимание следует обратить на тонкие, слабо структурированные фактуры (такие, как шелковистый, мягкий велюровый драп). Паркет, доски, поливиниловые покрытия лучше всего выбирать шелковисто-матовой полировки или с пленочным покрытием.

Для стен предпочтительнее всего тонко структурированные обои и ткани либо шелковисто-матовая лакированная покраска. Летний стиль хорошо подчеркивается мелким рисунком (в полоску, в клетку, в цветочек) или неярким бордюром. Если узор крупный, нужно придерживаться пастельных тонов из летней палитры.

Деревянная мебель — светло-желтая, белая или с натуральным оливковым оттенком. Красновато-коричневые оттенки тикового дерева или травленый красноватый махагон тоже хорошо вписываются в летнее оформление.

Металлы лета — все серебристое (вплоть до чистого серебра): хром, алюминий, серебряное легирование а также темная медь. Но блеск поверхности должен быть сдержанным.

Камень — мрамор или гранит во всех холодных оттенках, лучше всего с тонкими прожилками или зернистый.

Про осень писал еще Пушкин: «Люблю я пышное природы увяданье». Именно пышность, энергичность, роскошь и броскость цветовой гаммы определяют основное осеннее настроение — начиная от светящихся тонов листвы до насыщенных, теплых нюансов осенних плодов и обнажившейся почвы.

«Осенние» ткани — все материалы грубой, рельефной выделки, имеющей барочно-пышную структуру. Таковы буклированные ткани, бязь, габардин, твид или корд, а также пышная парча или бархат.

Ковровые покрытия и прочие настилы для пола — мягкие, многоцветные, буклированные, относительно грубой структуры. Хорошо подходят для осеннего оформления циновки из натуральных материалов.

Оформление стен — рельефные обои или ткани, шероховатая штукатурка, рыхлая окраска или деревянная обшивка. Узоры тоже должны быть ярко выраженными и крупными. Блестящие поверхности могут подойти для создания парадной обстановки. Но, как правило, для уютной осени характерны матовые или шелковисто-матовые поверхности.

Типичными осенними тонами обладают вишня, тис, палисандр, махагон красноватого травления, тик или натуральный дуб. Естественный вид при этом лучше, чем полированная поверхность. Наряду с древесиной применимо также и плетение темных натуральных тонов, особенно для стульев и кресел. С осенним стилем хорошо сочетаются латунь, медь, бронза с матовым блеском или с рыхловатой поверхностью.

Доминирующее зимнее настроение — сдержанное, холодно-деловое. Его создают такие цвета, как голубой, чистый белый и черный. Выразительная сила зимних красок настолько однозначна и ясна, что здесь применимы почти все материалы: от атласа, муара, шелка и сатина до льна, тика, корда или репса.

Покрытия для пола по фактуре близки к летним, но выдержаны в совершенно другой цветовой гамме. Блеск поверхности усиливает «зимний» эффект. В оформлении стен хороши выразительные структуры и крупный экспрессивный узор. Грубая штукатурка или объемная техника покраски также возможны, как и гладкие, лакированные поверхности.

Дерево натурального вида мало подходит к зимней обстановке. Правильным решением будет дерево, покрытое бесцветным или серым лаком либо цветным лаком. Поверхности могут быть при этом и шелковисто-матовыми, и полированными.

Основное требование к металлам — холодный блеск. Зимними считаются холодные, сильные оттенки натурального камня — такого, как черный или снежно-белый мрамор, голубоватый или серебристо-серый гранит.

Ольга ЯКОВЛЕВА

АРХИТЕКТУРА

Старое, но по-новому

Наверное, не стоит воспринимать эти слова слишком серьезно, но если дела будут продолжать развиваться в том же духе, в центре Москвы когда-нибудь негде будет останавливаться приезжим. Вот уже второй гостинице в этом районе города предстоит закрыться на глобальную реконструкцию.

Работы по демонтажу гостиницы «Интурист», начатые в марте этого года, уже развернулись в полную силу (по плану, не позднее чем в 2004 году здесь должен появиться новый отель европейского класса). И вот теперь похожая судьба постигла еще одну московскую гостиницу — градостроительный совет при мэрии российской столицы принял решение разобрать гостиницу «Москва», расположенную в историческом центре города, и построить на ее месте новый отель.

Как главный архитектор Москвы Александр Кузьмин, так и ее мэр Юрий Лужков сошлись во мнении, что уровень комфортности нынешней гостиницы уже давно не отвечает современным стандартам. Кроме того, здание, построенное в 1935 году, само собой, нуждалось в реконструкции, на которую, по словам Кузьмина, потребовалось бы едва ли не больше средств, чем на строительство нового здания. К тому же, в этом районе очень сложная геодезическая ситуация, много подземных сооружений, поэтому провести необходимые работы по укреплению фундамента было бы крайне сложно.

«Москва», расположенная на улице Охотный ряд, в нескольких сотнях метров от Кремля, примечательна тем, что именно она стала первой советской гостиницей. Необычен и ее внешний вид — несимметричный фасад, которым, как утверждает легенда, здание гостиницы обязано не кому иному, как товарищу Сталину. Архитекторы якобы принесли ему на «рецензию» два варианта фасада. Оба они были изображены на одном листе ватмана и разделены вертикальной чертой. Сталин утвердил чертеж, при этом подпись поставил поперек обоих проектов. Переспрашивать архитекторы не стали, но на всякий случай решили построить половину здания по одному проекту, а половину — по второму.

Неизвестно, сыграла ли в этом какую-нибудь роль вышеописанная история, но здание гостиницы «Москва» является архитектурным памятником. Поэтому на заседании градостроительного совета было решено, что его облик должен быть полностью сохранен. Более того,



новое здание в чем-то будет даже ближе к первоначальному проекту архитектора Алексея Щусева, чем прежнее. В него будет внесен ряд элементов, которые известный архитектор так и не смог реализовать в 1935 году. В частности, со стороны Театральной площади появится еще один парадный вход.

В остальном же (то есть во всем, что касается ее внутреннего содержания) гостиница изменится полностью. Предполагается, что новая «Москва» будет состоять из двух частей: собственно гостиничной и деловой. В комплекс отеля войдет и подземная автостоянка на 800 машин. Кроме того, в этом районе планируется сформировать подземно-пешеходную зону, которая объединит торговый комплекс «Охотный ряд», а впоследствии и пространство под Театральной площадью.

Пока что это решение нужно рассматривать скорее как декларацию о намерениях, чем вполне созревший и готовый к реализации план. Главный шаг к его осуществлению, предпринятый Лужковым, — это указание архитекторам дорабатывать проект и начинать поиск потенциальных инвесторов. Так что ни сроки начала работ, ни тем более дата (хотя бы приблизительная) их завершения пока что неизвестны. Точно так же не оглашалась и приблизительная стоимость проекта (напомним, что в случае с «Интуристом» речь идет о сумме, превышающей Usd 120 млн.).

Евгения ЕРМАКОВИЧ

ЛИДЕРЫ РЫНКА

Рынок климатических услуг — профессионализм и качество на первом месте

С наступлением жары особый интерес вызывает рынок систем вентиляции и кондиционирования, однако разобраться во всем многообразии предлагаемых на нем марок и услуг неискушенному покупателю достаточно сложно. Для разъяснения ситуации мы обратились за помощью к одной из ведущих компаний, действующих на белорусском рынке климатических услуг, ООО «Кондиционер».

ООО «Кондиционер» было образовано в 1997 году. Основу штата фирмы составили специалисты, которые приобрели богатый опыт работы в ОДО «Конди», успешно функционирующем с 1991 года и являющемся одним из первым операторов современных импортных систем кондиционирования воздуха (СКВ) в нашей стране. Возможно, именно благодаря малому количеству подобных компаний в тот период на белорусском рынке (в отличие от российских климатических компаний, существующих в условиях жесткой конкуренции и потому вынужденных уделять основное внимание рекламе своих услуг) в рыночной политике ООО «Кондиционер» на первое место был поставлен профессионализм специалистов. Следствием этого явилось высокое качество монтажа и обслуживания поставляемого оборудования.

В те времена «Кондиционер» вообще не давал прямой рекламы, заказчики сами выходили на компанию, опираясь на рекомендации друзей и знакомых, уже ставших клиентами данной фирмы. И сегодня, когда количество операторов, занимающихся в нашей стране поставкой и монтажом систем кондиционирования, возросло на порядок, компания «Кондиционер», предоставляя своим клиентам самый широкий спектр оборудования от лучших мировых производителей, все так же считает основными критериями в своей работе профессионализм и качество.

Сегодня на рынке наблюдается устойчивый спрос на кондиционеры и системы вентиляции. Следовательно, появляется все больше и больше фирм, занимающихся продажей и установкой данного оборудования. Однако, по данным компании «Кондиционер», примерно половина работающих сейчас на рынке фирм-операторов разрабатывает направление систем вентиляции и кондиционеров попутно с основной деятельностью, часто не имеющей ничего общего с микроклиматом в помещении. В летний период многие компании готовы переквалифицироваться в продавцов-наладчиков СКВ, с тем, чтобы с окончанием летнего сезона вновь вернуться к основному виду занятий. Зачастую можно наблюдать следующую картину: компания, являющаяся дистрибьютором какой-либо известной марки и занимающаяся продажей бытовой техники, изучив спрос потребителей на системы кондиционирования, начинает также продавать и климатическое оборудование с данным брэндом. Возникают также фирмы-однодневки, чья главная задача — продать пользующийся спросом товар, не заботясь о его (и вашей) дальнейшей судьбе. В таких случаях обычно вся процедура продажи системы кондиционирования сводится к выбору модели, которая есть на складе, причем нередко с заниженной мощностью. Тем не менее, не следует считать, что все операторы, работающие с СКВ лишь в «горячий» сезон, стремятся исключительно к наживе за счет клиента.



При покупке кондиционера, при всем уважении к той либо иной марке, важно помнить, что СКВ — аппаратура сложная, и в первую очередь сложны ее подбор, монтаж и установка. Системы кондиционирования отличаются от обычной бытовой техники тем, что здесь недостаточно купить качественное оборудование и просто включить его в розетку, гораздо важнее — профессиональная установка и квалифицированное гарантийное и сервисное обслуживание, а такие услуги способны предоставить только специализированные фирмы.

Высококачественная техника не гарантирует отсутствия проблем, связанных с квалификацией и уровнем подготовки специалистов, осуществляющих ее подбор и монтаж. Согласно данным Ассоциации предприятий индустрии климата России (АПИК), 80% всех дефектов, выявленных в системах кондиционирования в последние годы, явились следствием неквалифицированного монтажа. Таким образом, приобретя дорогое качественное оборудование, вы можете столкнуться с проблемой неожиданной поломки из-за неграмотно проведенного монтажа, причем решать все вопросы, связанные с ремонтом сломавшейся техники, придется вам самим, потому как серьезная компания никогда не возьмется за гарантийное обслуживание кондиционера, смонтированного неизвестно кем.

Не следует забывать и о том, что для обеспечения основных параметров работы систем кондиционирования и вентиляции и во избежание их преждевременного выхода из строя необходимо регулярно проводить диагностические исследования, предоставить которые может опять-таки только серьезная климатическая компания — по причине высокой стоимости используемой диагностической аппаратуры.

Затронув тему сервисного обслуживания, стоит упомянуть и гарантийный ремонт. Его предоставляет непосредственно фирма-производитель и только через уполномоченного на то оператора, являющегося, как правило, дистрибьютором данной марки. Срок гарантии на климатическое оборудование в основном не превышает двух, реже — трех лет, и ремонт выполняется именно фирмой, производящей монтаж.

Специалисты из ООО «Кондиционер» советуют при заключении контракта на покупку климатического оборудования обратить внимание не только на наличие лицензий и сертификатов всех соответствующих министерств и ведомств Республики Беларусь, но также на перечень услуг, предоставляемых компанией-продавцом. В этот перечень обязательно должно входить сервисное и гарантийное обслуживание. Наличие этих пунктов — свидетельство в пользу профессионализма компании. Также следует поинтересоваться опытом фирмы, где и когда компания выполняла те или иные работы. Нелишним будет связаться и с бывшими клиентами данного оператора, чтобы узнать их мнение о качестве предоставленных услуг.

По данным той же АПИК, гарантией надежности вложения средств может служить репутация *специализированной* компании, выполняющей продажу и монтаж оборудования, если такая компания проработала на климатическом рынке как минимум год. Высококвалифицированный персонал, наличие технической базы, склад запчастей и специализированного инструмента — все эти факторы обеспечивают вашему кондиционеру надежность работы в течение длительного времени, а также говорят о преимуществе специализированной климатической компании над фирмами-сезонниками.

Однако качество работы систем кондиционирования обеспечивают не только монтаж и последующее обслуживание. Перед тем, как установить кондиционер либо систему вентиляции, оборудование необходимо правильно выбрать. Помните, что менеджер-проектировщик обязан предварительно посетить помещение, которое вы планируете кондиционировать, и рассчитать необходимую мощность оборудования. При таком подсчете стоит учитывать не только площадь помещения (если говорить грубо — на 1 кв.м необходимо 100 Вт мощности), но и его заполнение различного рода мебелью и аппаратурой. Согласитесь, между спортивным залом и залом для конференций, а уж тем более — технологическим помещением одного и того же размера существует определенная разница.

Обычно технические характеристики кондиционера приводятся для определенных условий эксплуатации, соответствующих различным стандартам. При их несоответствии данным параметрам меняется и производительность кондиционера. Поэтому грамотный расчет теплопоступлений в помещение является необходимым при покупке СКВ, а такой расчет способен выполнить только специалист. Для этого необходимо учитывать остекление и ориентированность наружных стен, площадь внутренних стен, смежных с некондиционируемыми помещениями, вид и площадь покрытия пола и потолка, просчитать теплопоступления от приточной вентиляции, бытовой техники, компьютеров, серверов, холодильного оборудования, а также от находящихся в помещении людей; учитывается также количество и площадь дверных проемов. Причем каждый из вышеперечисленных пунктов рассматривается особо.

Например, для расчета теплопоступлений тепла через остекленную поверхность необходимо знать не только площадь окон, но и их ориентированность по сторонам света, а также наличие жалюзи, внутренних либо наружных. Для специалиста-проектировщика важен тип кондиционируемого помещения — жилое или рабочее, показатель тепловой инерции ограждающих конструкций, стен, перекрытий, а также сколько времени и в какое время суток вы будете в нем находиться. Предположим, окна вашего офиса выходят на запад, работаете вы в первую смену, в это время помещение будет в тени и дополнительная мощность кондиционера не потребуется. Еще пара немаловажных факторов, подлежащих учету — наличие и вид кровли, если речь идет о верхнем этаже. От всех вышеперечисленных факторов зависит необходимая мощность кондиционера, поэтому при выборе стоит прислушаться и учесть рекомендации менеджера-проектировщика, ведь его задача — создать комфортный микроклимат, необходимый для данного конкретного помещения.

Одним из показателей непрофессионализма фирмы-продавца является постановка основного акцента на престижность марки оборудования. Ведь при неправильном выборе даже самая дорогая и качественная техника не обеспечит необходимые климатические условия. А значит, покупая систему вентиляции либо кондиционирования воздуха у неспециализированной компании, вы рискуете просто выбросить деньги на ветер.

Надеемся, что эта статья осветила некоторые проблемы, существующие на климатическом рынке Беларуси, а также предостерегла читателей от возможных ошибок, связанных с приобретением и установкой кондиционеров и систем вентиляции. В дальнейшем мы собираемся продолжить и углубить эту тему. В ближайших выпусках мы более подробно остановимся на кондиционировании и установке систем вентиляции в промышленных помещениях, а также на полном оборудовании зданий.

Виктор КОНОНОВ

Автор благодарит ООО «Кондиционер» за помощь, оказанную при подготовке данного материала



«Кондиционер»:
пер. Калинина, 16–50;
тел.: 266-38-73, 266-59-89, 268-30-90, 285-63-43;
e-mail: kr@open.by;
www.conditioner.by.

ГИД

УП «ЭАТЭП»: *ул. Ольшевского, 24–517, тел. 216-99-41*

По мнению специалистов, надежная эксплуатация окна на 80% зависит от квалифицированного монтажа. Монтажную пену в шве необходимо защищать от внешних и внутренних воздействий.

Установив окно по немецкой технологии, вы обеспечите полную герметичность на весь срок эксплуатации окна. Монтажная пена защищается со всех сторон специальными лентами, с наружной стороны паропроводящими, изнутри пароизоляционными.

Лишь использование всего комплекса материалов обеспечит полную изоляцию помещения от внешних воздействий. Без защиты монтажная пена в шве разрушается в течение 2–3 лет, что приводит к значительным потерям тепла.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Учитесь экономить правильно!

Строительство — вообще дорогое удовольствие. Поэтому ничего необычного нет в том, что кровля, а тем более кровля хорошая, тоже требует немалых затрат. Стремление хотя бы на чем-то сэкономить вполне понятно. Вот только всегда ли оно оказывается оправданным?

Главное, что нужно знать о цене на кровельные материалы, — это что в нее должна входить не только стоимость самого материала (в данном случае гибкой черепицы), но и многих дополнительных комплектующих, без которых существование кровли невозможно, — конька, карнизов, ендовых соединений, отливов, клея и даже обычных гвоздей. Хитрость, на которую идут некоторые организации, приманивая клиентов, — указывать лишь цену квадратного метра материала. Если взять калькулятор и посчитать, сумма получается не такая уж пугающая. А затем вы увидите в счет-фактуре цифры в несколько раз большие. Так что экономия оказывается, мягко говоря, иллюзорной.

Официальный представитель *Katepal* в Беларуси — компания «Диана-вест» — поступает по совершенно иному принципу. Ее клиенты сразу предупреждены о том, во что им реально обойдется готовая кровля, как и о том, что 25–40% от этой суммы придется на различные комплектующие.

Поскольку все необходимое *Katepal* производит в одной стране, в одном городе и на одном заводе, это позволяет свести издержки к минимуму. Они были бы гораздо больше, если бы кровельный материал производился в одной местности, какая-то часть доборок — в другой, а некоторые из них вообще нужно было бы покупать у параллельных производителей. А так как все это сказывается и на цене, *Katepal* может себе позволить при высоком качестве продукции держать цены на нее относительно низкими.

Еще один способ удешевить кровлю — это максимально унифицированная технология производства. Например, стартовая полоса, коньковая и карнизная — по сути, одно и то же изделие, а не три разных. Соответственно, дополнительных «нагрузок» на цену ложится все меньше и меньше.

Такая картина резко контрастирует с распространенной ситуацией, когда на фоне низкой стоимости самого кровельного материала цены на все необходимые комплектующие удручающе высоки. В случае гибкой черепицы *Katepal* соотношение «материал / комплектующие», как уже говорилось выше, составляет 25–40%, т.е. находится в относительном равновесии.

Многие дилеры, стремясь дать своим клиентам возможность сэкономить деньги, даже закупали некоторые доборки у компании «Диана-вест» (в случае, если «родные» были либо слишком дороги, либо отсутствовали вовсе). Одно время представительство *Katepal* не отказывало в таких просьбах, но в последнее время его руководство при-



няло решение отказаться от подобной практики.

Для этого есть целый ряд причин, и главная из них заключается в том, что у каждого производителя свои технологии, тонкости которых компаниям-конкурентам просто не могут быть известны. Поэтому любые комплектующие элементы или такие вещества, как клей, идеальным образом подходят только к «фирменному» кровельному материалу. С другими же совместимость обычно оказывается гораздо хуже. А это рано или поздно может сказаться на качестве кровли. Разумеется, ни компании «Диана-вест», ни самому заводу *Katepal* не хочется выглядеть пусть косвенными, но все же виновниками ситуации в глазах тех, по кому она бьет сильнее всего, — конечных потребителей, то есть владельцев злополучных коттеджей. Хотя незадачливым владельцам предъявлять претензии следовало бы в первую очередь к дилеру, у которого приобретался кровельный материал, — за то, что завлекал клиентов такого рода «экономией», и к себе — за то, что поддались и погнались за дешевизной. Чтобы не попадать такого рода неловкие ситуации, компания «Диана-вест» впредь будет работать лишь с теми клиентами, которые покупают у нее основной материал — гибкую черепицу *Katepal*. А вообще, лучше всего заранее поинтересоваться, чьи будут доборки, и если не фирменные, то выяснить причины.

Еще один вариант, при котором можно легко совершить ошибку, — это поездки за кровельными материалами за границу (как правило, в Польшу или Прибалтику). Во всяком случае, это не лучший способ сэкономить деньги, если ехать именно за гибкой черепицей *Katepal*. Ведь для Беларуси эта компания держит особые цены, которые ниже, чем в соседних странах. Поэтому купить ее дома гораздо целесообразнее. А если к тому же учесть и неизбежные дорожные расходы, то вместо выгоды получатся одни убытки.

Кроме того, покупая гибкую черепицу *Katepal* за пределами Беларуси, человек изначально ставит себя в бесправное положение: ведь даже если он и получил какие-либо гарантийные обязательства на приобретенный за рубежом материал, то дома они автоматически теряют силу. Политика компании *Katepal* такова, что все гарантии работают только на территории страны, где материал был приобретен (благо официальные представительства открыты едва ли не по всему миру). Конечно, теоретически представительство той страны, где гибкая черепица была куплена, должно было бы выполнить свои обязательства. Но беда в том, что по закону оно не имеет права осуществлять какую бы то ни было деятельность на территории другого государства. Так что рано или поздно все «пострадавшие» приходят в официальное представительство *Katepal* в Беларуси — компанию «Диана-вест»...

Другая (хотя и очень похожая) проблема, с которой можно столкнуться в случае «заграничной» покупки, — невозможность получить (по тем же самым причинам) квалифицированную помощь в монтаже кровли. В итоге доверять эту работу приходится едва ли не случайным людям, чья квалификация зачастую оставляет желать лучшего. А неграмотный монтаж, как и некачественный материал, жизнь кровли не продлеят... Проблемы налицо — а спрашивать не с кого! Если же приобретать гибкую черепицу *Katepal* у официальных представителей, гарантированы как полный контроль за ходом всех работ, так и последующее устранение возможных неполадок.

Еще одна часто встречающаяся ситуация — когда кровельного материала не хватает или, наоборот, остаются излишки. Если его покупали в официальном представительстве, негативные эмоции сводятся к минимуму: лишнюю гибкую черепицу оно выкупит, недостающую допоставит. Выкупать же излишки у тех, кто приобретал их за границей, представительство не обязано. Докупить проще. Но возможна другая проблема: цвет в разных партиях может совпадать не идеально (впрочем, это допустимо и не считается браком). Для «своего» клиента подобрать материал из той же самой партии нетрудно. А вот с «чужим» все гораздо сложнее: «той самой» партии здесь, скорее всего, не окажется, она же предназначалась для совсем другой страны! Все, что остается, — это щеголять немножко пятнистой крышей и надеяться, что разница почти незаметна.

Так что искать «обходные пути» стоит далеко не всегда. Ведь экономить можно и дома.

ПОТРЕБИТЕЛЮ

От жары спасает... рынок

(Окончание. Начало на с. К7)

Если первые три названия говорят сами за себя (все зависит от места установки), то о трех последних необходимо сказать хотя бы по несколько слов. У кассетных систем внутренний блок сделан таким образом, что может встраиваться в конструкцию подвесного потолка. Канальные могут быть спрятаны в надпотолочном пространстве или в каком-либо подсобном помещении, а распределение кондиционированного воздуха осуществляется через специально оборудованные воздуховоды.

Кассетные и канальные кондиционеры могут частично выполнять функцию приточных вентиляторов, т.е. они не только кондиционируют воздух внутри помещения, но и «подкачивают» наружный. Специалисты отмечают некоторое увеличение спроса на них в последнее время.

Кондиционеры колонного типа используются у нас довольно редко. Они предназначены для очень больших помещений вроде залов кафе и ресторанов, магазинов и т.д. На этот тип кондиционеров спрос невысок, а все остальные (крышные, центральные и др.) востребованы еще меньше.

Если к одному наружному блоку подключается несколько внутренних, то мы имеем дело с мультисплит-системой.

В последние несколько лет во всем мире уверенно завоевывают позиции кондиционеры с инверторным управлением (так, в Японии их доля составляет до 90% рынка). Они, как правило, дороже обычных. Главное их отличие — в возможности автоматического изменения мощности компрессора в зависимости от разницы между заданной температурой и температурой воздуха в помещении. Таким образом достигается более плавная регулировка температуры в помещении и экономится электроэнергия. Первыми их начала производить японская фирма *Sharp*, но наиболее широко их модельный ряд представлен фирмами *Hitachi* и *Daikin*. Популярность их у себя на родине отчасти объясняется дорогой электроэнергией и еще, возможно, тем, что компании-производители (в частности, тот же *Daikin*) проводят политику одинаковой цены на обычные и инверторные системы. У нас же это новшество пока не заявило о себе всерьез, поэтому мы упоминаем о нем лишь как об интересной новинке. Особенность белорусского рынка — лидерство обычных настенных сплит-систем.

Цены...

За последние несколько лет, с началом быстрого увеличения спроса на кондиционеры, цены на них упали в несколько раз. Если в 1994 году самый дешевый кондиционер мог стоить около Usd 1500, то сегодня нижний ценовой диапазон (если говорить о дилерах) составляет до Usd 800.

К нижней ценовой группе стоит отнести прежде всего кондиционеры таких производителей, как *LG* и *Samsung*; российские кондиционеры и, возможно, китайские (пока что их приход на белорусский рынок нельзя считать завершившимся процессом). К этой ценовой категории приближается и американская марка *McQuay* (что обеспечивается главным образом дешевой малазийской сборкой).

Средняя ценовая категория (Usd 800–900) представлена самым большим количеством брэндов — практически всех вышеупомянутых производителей.

И, наконец, высокая и высшая ценовые группы (Usd 900–1250 и Usd 1250 и выше) — это, прежде всего, кондиционеры фирм *Carrier, York, Daikin* (среди последних особенно много очень дорогостоящих моделей — от Usd 1250). *Daikin* среди кондиционеров вполне можно сравнить с «Мерседесом» среди автомобилей. Это действительно качественные агрегаты, но, покупая их, часть суммы покупатель отдает, что называется, за престиж. Особняком стоит и *Carrier* — как старейшая компания, занимающаяся производством кондиционеров с 1902 года и, соответственно, имеющая большой авторитет в этой области. И все же цена — это далеко не ведущий критерий оценки качества того или иного кондиционера (одно важное замечание: приведенные ценовые рамки касаются самых дешевых кондиционеров в каждой из групп; мощность охлаждения — 2 Квт).

Если говорить о том, что предпочитают покупать белорусские потребители, то движение здесь идет снизу вверх: наибольший спрос находят именно дешевые кондиционеры азиатской сборки. С ростом цены доля кондиционеров на рынке сокращается: так, у самых дорогих кондиционеров она меньше по сравнению с самыми дешевыми почти в 4 раза. Причина такого расклада — по-прежнему низкая покупательская способность населения Беларуси.

Кстати, следить за белорусским рынком легко: ситуация на нем практически целиком копирует российскую — правда, с отставанием на год-два и, разумеется, объем продаж гораздо меньше. А в России сейчас царствуют две крайности: на первом месте находятся кондиционеры *LG* и *Samsung*, а на втором — *Daikin*... Стоит ли ждать повторения такой картины в Беларуси, покажет следующее лето. Если будет таким же жарким.

Евгения ЕРМАКОВИЧ

НЮАНСЫ

Кожный покров вашей мебели

Давно ушли в прошлое времена, когда кожаная мебель ассоциировалась у людей с кабинетами партийной номенклатуры. Сегодня мягкая мебель из кожи — привычная и удобная часть домашнего или рабочего интерьера. Есть немало людей, которые готовы покупать дорогую, но качественную мебель. Кроме того, как показывает практика, свою стоимость такая мебель оправдывает на все сто процентов. Что же такое хорошая кожаная мебель? Как продлить срок ее службы? Попытаемся ответить на эти вопросы и дать несколько рекомендаций, благодаря которым ваш мебельный гарнитур будет радовать вас как можно дольше.



При изготовлении мебели используется кожа крупного рогатого скота. Прежде чем стать обивкой дивана или кресла, кожа проходит интенсивную обработку, которая называется дублением. Без нее обивка прослужит недолго — со временем она просто-напросто начнет гнить. Неприятно, правда? В качестве дубильного материала используются различные соединения хрома. Они проникают глубоко в структуру кожи и остаются там навсегда.

Но экологическую безопасность какого-либо продукта необходимо рассматривать с двух сторон — безвредным должно быть не только его использование, но также производство и утилизация. А с хромированной кожей в этом отношении не все благополучно. Более экологически чистым и престижным считается использование при дублении растворов растительного происхождения. Мебель, изготовленную из материалов, не содержащих вредных веществ, предлагают, как правило, лишь некоторые крупные фирмы: французская *Ligne Roset*, немецкие *Rolf Benz, Bruhl& Sippold, WK, deSede* и др.

При производстве мебели используется различные категории кожи. «*После выделки крупные куски кожи разрезаются вдоль на четыре части*, — рассказывает Игорь Волох, — консультант мебельного салона *Gio*. — *Верхний слой дает кожу первой категории — мягкую и толстую. Эта категория самая лучшая и, соответственно, самая дорогая. Вторая категория — мягкая, но тонкая кожа. Она имеет искусственный рисунок. Третью категорию образует кожа тонкая и жесткая. Четвертая категория — внутренняя часть кожи, прилегающая к жировому слою. Она называется «кроста», и приличные мебельщики такую кожу не используют*». Отличить кожу из кросты можно на ощупь — она очень жесткая, после деформации на ней остаются характерные сгибы. Со временем она трескается и ломается на сгибах. Мебель из такой кожи очень недолговечна.

Большое значение имеет качество окраски кожи. Гамма натуральных красящих веществ ограничена, как правило, всего несколькими цветами (бежевым, коричневым и черным), сами эти краски не отличаются долговечностью и быстро выгорают на солнце. Поэтому при окраске мебельной кожи используются синтетические красители. Крашение производится по специальной технологии, благодаря которой краска не покрывает поверхность кожи, а проникает через поры внутрь. При этом поры кожи остаются открытыми, поэтому не нарушается фактура материала и сохраняется естественный рисунок кожи. Такое качество обработки не только не является недостатком, но и считается главным достоинством кожаных покрытий — достаточно провести рукой по мягкой шероховатой поверхности, чтобы ощутить приятное, присущее только натуральной коже, тепло.

Показателями качества кожаной мебели являются швы и подушки. Мебель, прошитая двойным швом, стоит дороже. Шов должен быть аккуратным, прямым, без нахлестов, не должен быть «битым» (большие неаккуратные отверстия от иглы). Аккуратность в мелочах отличает хорошего производителя. Опасаясь подделок, некоторые крупные фирмы сознательно используют сложные фигурные швы.

Важно качество материала, из которого сделаны подушки. Чем выше плотность, тем лучше подушка. Проверить ее на качество очень легко — нужно просто присесть. Кожа на хорошей подушке быстро натягивается, не оставляя складок.

Даже самая дорогая кожаная мебель требует внимания и ухода. Кожа — натуральный продукт, следовательно, и ухаживать за ней нужно, как и за любой кожей. Достаточно протереть ее мыльной водой, чтобы смыть грязь, а затем протереть обычным коровьим молоком и, не вытирая, дать коже просохнуть (чтобы молоко впиталось). Это самые общие рекомендации. Более подробно об уходе за кожаной мебелью рассказывает Игорь Волох: «*При возникновении пятен от жидкости необходимо немедленно устранить лишнюю жидкость чистой, впитывающей тканью. Оставшейся влаге нужно позволить просохнуть естественным путем. Нельзя использовать для просушивания фен и т.п. Излишки животного или любого другого жира устраняются чистой сухой тканью. Вскоре пятно само впитается в кожу. Необходимо избегать применения мыла, чистящих растворителей, масел, олифы, иных химических растворов*».

Конечно, все многочисленные нюансы, возникающие при выборе кожаной мебели, рядовой потребитель знать не может. Поэтому, если уж вы решили приобрести кожаную мебель, то есть сделать достаточно серьезную покупку, обратите внимание на уровень салона и компетентность работающих в нем продавцов-консультантов. Задавайте побольше вопросов. Это позволит вам избежать разочарования в будущем.

Светлана СИТНИК

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
МЭЙПЛ MAPLE МЕБЕЛЬ, КОТОРОЙ ВЫ БУДЕТЕ ГОРДИТЬСЯ! www.maple.by e-mail: maple@nsys.by	**ОСКАР** - офисная мебель для персонала и руководителей	Беларусь	ударопрочный и термостойкий ламинат	ольха, бук, серый, синий, зеленый	наши цены вас приятно удивят!	г. Минск, ул. В.Хоружей, 29, 2-й этаж, офис 27 234-4332 234-4342 234-4364 234-4634 факс 234-5903	**Региональные представители:** **Могилевская область** г. Могилев, ул. Космонавтов, 19-105 тел.: (0222) 264-652, 266-036; **Гомельская область** г. Гомель, пр. Ленина, 3 тел.: (0232) 721-705; **Брестская область** г. Брест, ул. Комсомольская, 34 тел.: (0162) 234-903, 235-920, 222-053 **Витебская область** г. Витебск, ул. Замковая, 4-401 тел.: (0212) 377-454, 377-328 **ВСЕГДА ДЛЯ ВАС:** бесплатный дизайн-проект помещения; бесплатная доставка по Минску, установка; гарантийное и послегарантийное обслуживание; гибкая система скидок; индивидуальный и трепетный подход персонала!
	ERGO - новинка белорусского рынка - самая модная и популярная мебель Европы	Беларусь-Италия	100%-й итальянский дизайн и качество; новейшие технологии обработки сверхпрочных материалов	бук, серый, светлый аквамарин, синий, джинс			
	MEBELUX - универсальные рабочие места и отличные директорские кабинеты			темный орех, серый, антрацит			
	PULSAR - современная мебель для функционального офиса XXI века			серый, бук, клен, ольха, груша, джинс			
	Система офисных перегородок **PULSAR**			плита ДСП (бук, серый, клен, ольха), ткань (зеленый, синий), оргстекло			
	MARTELA - офисная мебель высокого класса, от рабочих мест до эксклюзивных директорских кабинетов	Финляндия	натуральный шпон бука и березы, меламин, ламинат, полиуретан (по выбору)	большой выбор расцветок по каждому типу покрытия			
	SITOCA - компьютерная мебель для профессионалов	Бельгия	высококачественный, экологически чистый меламин евростандарта E1	светло-серый под цвет оргтехники, бук/черный			
	офисные **стулья и кресла** для посетителей, персонала и руководителей	Беларусь-Польша	ориг. комплектующие Nowy Styl - гарантия высокого качества	более 50 вариантов расцветок итальянских тканей, нат. кожи, кож.зама, микрофибры			
Белорусско-польское СП "ПОЛАКС"	Многофункциональная и банковская мебель для руководителей и персонала	собственное пр-во	Высококачественные материалы, любые цветовые решения по желанию заказчика, индивидуальные дизайн-проекты. Продажа мебели в кредит			**г. Минск, фирменный салон на ул. Чкалова, 9/2; тел.: 228-03-88, 228-05-80, 228-08-66. E-mail: polaxm@mail.ru** Гарантия 1 год. Продукция сертифицирована	
ЕВРОМЕБЕЛЬ http://evromebel.infonet.by e-mail: evro12@evromebel.infonet.by	офисная мебель, стулья, кресла самые низкие цены	Беларусь, собственное производство	ДСП, ткань, кожа	черный, металлик, махагон, мрамор, бук Бавария, перламутр, ясень и др.	тел.: 235-6951, 226-9885, 211-0606, (0212) 23-6806, (0222) 23-5028; м-н «Евромебель»(пер. Козлова, 4); ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14); Фирменный салон: ул. Солтыса, 205; ВИТЕБСК: ул. Герцена, 29; МОГИЛЕВ: б-р Юбилейный, 5 ГОМЕЛЬ: ул. Богдановича, 2		

ЭЛЕМЕНТЫ ИНТЕРЬЕРА

КОНДИЦИОНЕРЫ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Оконные, Hitachi (Япония), холод/тепло, серт.РБ	от 449	КОНДИЦИОНЕР	266-59-89, 266-38-73, 285-63-43
Напольные, мобильные, Airwell (Франция), холод/тепло, серт.РБ	от 979		
Настенные, сплит, Hitachi (Япония), холод/тепло, серт.РБ	от 859		
Оконные, Airwell (Франция), холод/тепло, серт.РБ	от 429		
Оконные, сплит, «Элемаш» (Россия), хол./тепло, серт.РБ, гар.24мес.	от 380		

Товар, реклама которого размещена в разделах «Мебель и аксессуары», «Отопительное оборудование, кондиционеры, вентиляторы», «Ионизаторы», подлежит обязательной сертификации. Основные сокращения: серт. РБ - имеется сертификат соответствия РБ.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
САЛОН «КОВРЫ»	ковры ручной работы; ковры машинной вязки	Персия, Индия, Китай, Непал, Марокко	шерсть, шелк	от 25 за кв.м	254-8647	пр. Машерова, 83
ЕВРОМЕБЕЛЬ http://evromebel.infonet.by e-mail: evro12@evromebel.infonet.by	корпусная и мягкая мебель самые низкие цены	Беларусь, собственное производство	ДСП, ткань, кожа; черный, металлик, махагон, мрамор, бук Бавария, ясень и др.	тел.: 235-6951, 226-9885, 211-0606, (0212) 23-6806, (0222) 23-5028 м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4); ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14); Фирменный салон (ул. Солтыса, 205); ВИТЕБСК: ул. Герцена, 29; МОГИЛЕВ: б-р Юбилейный, 5; ГОМЕЛЬ: ул. Богдановича, 2		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS **СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - с 10.00 до 15.00 выходной - воскресенье**	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	11 вариантов	договорная	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов			
Timons plus **КОМФОРТ НА ЛЮБОЙ ПЛОЩАДИ!** **E-mail: sale@timons.by** **www.timons.by**	**ПРЕМЬЕР-ЛАЙН** кабинет руководителей высшего уровня	собственное производство	высококачественный ламинат	кальвадос	договорная	**г. Минск, Логойский тракт, 20** **салон: 265-14-25, 265-46-46** **офис: 283-06-96, 283-06-79** **Могилев: (0222) 26-60-36 Витебск: (0212) 23-63-79 Гомель: (0232) 49-92-12 Брест: (0162) 23-92-95** ДЛЯ НАШИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ: доставка, сборка и установка - БЕСПЛАТНО. Гарантия - 1 год. Послегарантийное обслуживание	
	КОМФОРТ высокое качество, кабинет для руководителей						
	КОНТАКТ современный дизайн, высокое качество, универсальность рабочих мест						
	ДЕБЮТ многофункциональная система мебели для офисов и банков			бук, орех, кальвадос			
	кресла и стулья для персонала и руководителей		кожа, ткань	любой цвет по вашему желанию			
Компьютерные столы в ассортименте					Тел.: 284-66-47		
компания "Волис" г. Минск, бульвар Шевченко, 26	**Рондо, Рондо-люкс** Офисная мебель для персонала	Собственного производства	Ударопрочный термостойкий ламинат. Кромка ПВХ	груша, вишня, синий, олива, жасмин	договорная	233-13-49 (многоканальный)	Гарантия 2 года Дизайн проект Выезд к клиенту Бесплатная доставка **www.volis.com salon@volis.com**
	Танго Мебель для руководителей			темный орех			
	Актив Новая серия мебели		Эксклюзивная итальянская фурнитура Ударопрочный термостойкий ламинат Кромка ПВХ	груша, вишня, синий, олива, жасмин			

РЕГИОНЫ

Опозданием мы наказаны...

Нина ПОЛУЦКАЯ, Гродно

В реальность выполнения правительственного постановления о преобразовании в 2002 году предприятий в открытые акционерные общества могут поверить только отчаянные фантазеры. Оно запоздало лет этак на 10.

В начале 90-х многие предприятия хотели уйти из-под навязчивой опеки государства и зажить самостоятельной жизнью акционерного общества. Именно тогда на них с большим интересом смотрели инвесторы, ожидая разгосударствления. Но первый белорусский президент быстро сбил эту волну, восстановив значение централизованного метода управления экономикой как единственно верного. Жизнь, однако, даже белорусскому руководству доказала, что это не так. В результате вышло постановление правительства № 836 от 24 июня 2002г., предписывающее исполнительным органам в регионах активизировать работу по переводу госпредприятий в ОАО.

В Гродненской области в перечне предприятий, подлежащих разгосударствлению в 2002г., 35 — предприятия коммунальной собственности и 20 — республиканской. Сотрудников и руководителей Гроднооблимущества очень трудно застать в кабинете — они мотаются по предприятиям, убеждая в необходимости акционироваться. Добровольно соглашаются единицы. Из 35 предприятий коммунальной собственности 14 ответили письмами с отказом участвовать в процессе. Только на четырех (два в Слонимском районе, по одному в Лидском районе и в Гродно) принято положительное решение. Там теперь работает комиссия по преобразованию.

Отношение на объектах республиканской собственности аналогичное. Отдельной строкой в списке стоит ПО «Азот» (вся документация по оценке подготовлена ударными темпами и теперь лежит в Минске в ожидании высочайшего решения) и «Химволокно», документы по которому скоро будут готовы. Из оставшихся восемнадцати двенадцать предприятий находятся в ведении Минсельхозпрода. Шести уже ответили отказом менять форму собственности, а вторая половина еще не приняла никакого решения. Включая упомянутое ПО «Химволокно», только на пяти объектах этого списка идет подготовка к акционированию.

Ситуация вполне объяснима. Акционирование само по себе не приносит дивидендов. Оно имеет смысл, когда есть желающие вложить в развитие производства «живые» деньги. Но инвесторов в уже созданные ОАО не наблюдается. Работники предприятий приобретают акции только за чеки «Имущество», а иностранных инвесторов не видно даже на горизонте. Кроме того, процесс сбора документов — дополнительная головная боль для руководства предприятий. В ходе его нередко обнаруживаются не числящиеся на балансе материальные ценности.

ТРАНСПОРТ

Союз в небесах

Андрей ВЫРКОВСКИЙ

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь проект создания самолета Ту-134М одобрен для включения в программу развития экономики Союза Беларуси и России. Примерно через четыре месяца ожидается принятие аналогичного документа российской стороной. Этот проект, который будет базироваться на уже действующем совместном белорусско-российско-украинском предприятии «Интеравиа», является своеобразным ответом авиапрома СНГ на введение Европейским союзом с апреля текущего года ограничений на полеты над своей территорией.

Планируется, что развитие СП «Интеравиа» с участием предприятий Украины, Беларуси и России предоставит шанс белорусскому (а заодно и российскому, и украинскому) авиапрому значительно поправить свои финансовые дела. Цель проекта — кардинальная модернизация самолета Ту-134, устаревшего еще лет 15 назад. Предполагается создание авиалайнера, соответствующего европейским нормам комфорта и стандартам Международной организации гражданской авиации по шумности двигателей 2002 года. Кстати, после небольшой доводки, как утверждают эксперты, двигатель украинского производства может вполне достичь и требований правил, которые начнут действовать в 2006 г.

Общая стоимость проекта составляет, по оценкам его участников, около 300 млн долларов, стоимость переоборудования одного самолета обойдется приблизительно в 5 млн долларов. Это значительно дешевле, чем приобретение нового (и даже не совсем нового) авиалайнера. Почти 20 авиакомпаний из России, Беларуси и Украины уже предоставили заказы на модернизацию 25 лайнеров.

Дело осложняется одним обстоятельством: совместное предприятие существует уже два года, но его деятельность заключается пока лишь в испытаниях и прогонках пробных моделей в аэродинамической трубе. Техническая реализация проекта и непосредственное переоснащение авиалайнеров еще не начались. Но время не ждет, пока наладятся устойчивые товарохозяйственные связи между предприятиями трех стран. И может оказаться так, что модернизировать будет уже нечего. Возраст подавляющего количества Ту-134 приближается к рубежу полной выработки полетного ресурса. Предполагается, что придание этому проекту статуса союзной программы России и Беларуси ускорит работу. Украинцы, хотя и не смогут войти на равных в эту программу, примут в ней активное участие в рамках кооперационных поставок. Украина, одно из ведущих авиастроительных государств, не менее России и Беларуси заинтересована в поддержании конкурентоспособности лайнеров производства СНГ на мировом рынке авиаперевозок.

С белорусской стороны в проекте участвуют НАК «Белавиа» и Минский авиаремонтный завод. Роль последнего самая ответственная. Именно этот завод — последнее звено производственной цепи, включающей поставку двигателей и комплектующих из Украины и инженерно-техническое обеспечение проекта, осуществляемое российским АНТК им. Туполева. Каким получится самолет в действительности, можно только предполагать, но шанс у белорусского авиапрома, похоже, появился. Правда, если, как утверждают некоторые специалисты, модернизировать в данном случае действительно нечего и вся нынешняя суета — это исключительно российские и украинские лоббистские происки крупных производителей авиатехники, то крайними останутся минчане, доверчиво компонующие самолеты «второй свежести». Рядовым пассажирам остается лишь надеяться, что разрекламированный сейчас проект не развалится в буквальном смысле слова.

Станет ли этот проект точкой отсчета для возрождения отечественной авиаотрасли? Интерес отнюдь не праздный. В развитых странах частота полетов — один из показателей уровня жизни. В бывшем СССР частота пользования услугами авиаперевозок составляла около 0,6 полета на душу населения в год. В Европе этот показатель тогда равнялся примерно 0,8–1,5 раза в год. Так что в общем и целом у нас было неплохо.

Однако уже во времена СССР в авиационной отрасли начались перемены к худшему. И как результат, если стоимость билета на типовой аэрофлотский рейс дальностью 1,5–2 тыс. км составляла в 80-е годы 15–20% средней месячной заработной платы, то к 1997–1998 годам она была близка к средней зарплате, а к концу 2000-го превысила ее в 1,2–1,5 раза. Тут уже особо не полетаешь. Причем такая тенденция свойственна не только Беларуси. Все авиаперевозчики бывшего СССР испытывали и испытывают такие же проблемы.

Однако, по мнению белорусских специалистов, авиационный комплекс Беларуси, к счастью, избежал одной весьма непростой проблемы, свойственной большинству молодых независимых государств. У нас не произошло дробления авиакомпаний. «Белавиа» — фактически единственный крупный наследник «Аэрофлота» в Беларуси. В России, например, количество авиафирм зашкалило за 150. Как считают некоторые эксперты, концентрация финансовых и материальных ресурсов у одного национального перевозчика дает «Белавиа» больше шансов выжить в конкуренции на мировом рынке. Кстати, последний и сам идет в к этому — через создание на базе нескольких компаний транснациональных альянсов.

КОНКУРС

«Деловые»

Отдел экономики

Редакция журнала международного сотрудничества «Дело (Восток+Запад)» подвела итоги своего традиционного ежегодного конкурса «Человек дела». Экспертная комиссия, состоящая из авторитетных и компетентных специалистов в различных отраслях экономики, назвала руководителей наиболее динамично развивающихся отечественных и иностранных предприятий, работающих в Беларуси.

Конкурс проводился по 12 номинациям. Лауреатом в номинации «За существенный вклад в развитие финансового рынка страны» стала генеральный директор ОАО «Белпромстройбанк» Галина Кухоренко. Лучшим в номинации «За повышение престижа марки «Сделано в Беларуси» экспертами назван генеральный директор РУПП «Витязь» Валерий Никифоров. Представители белорусского директорского корпуса стали победителями еще в трех номинациях. Это генеральный директор ОАО «Мозырский нефтеперерабатывающий завод» Анатолий Куприянов («За стабильную и эффективную работу на белорусском рынке»), председатель наблюдательного совета СП ЗАО «Милавица» Зинаида Валеха («За высокий стандарт отечественной продукции») и генеральный директор РУП «ГПО «Азот» Валерий Лангов («За активное содействие развитию аграрного сектора Беларуси»).

Лауреатами конкурса в других номинациях также стали глава представительства шведской компании IKEA Trading S. A. Стефан Колетич, генеральный директор компании «Международный торговый маркетинг» и предприятия Beauty Cosmetics Gmbh Дирк Трендле, председатель правления АО «Сквирел-Строй» Дмитрий Лазарь, генеральный директор СП ЗАО «Международный деловой альянс» Сергей Левтеев, генеральный директор СЗАО «БелТрансЭкспедиция» Константин Иванов, генеральный директор туристического агентства «СМОК» Рафаэль Мусаев и генеральный директор СП ООО «Мобильная цифровая связь» (торговая марка Velcom) Николай Юшкевич.

СИТУАЦИЯ

Женщины без прав

Екатерина ТКАЧЕНКО

Мать, воспитывающая семимесячного ребенка, юрист по образованию, Алла Завыша лучше других знакома с законами, гарантирующими женщинам и детям социальную защиту со стороны государства. Но это ей не помогло. Находясь в отпуске по уходу за ребенком, она была уволена с работы — из Республиканского трудового арбитража. И оказалось, что отстоять свои права, записанные в Трудовом кодексе республики, ей очень непросто.



Алла Завыша убеждена, что государство, предоставив нанимателю право заключать и расторгать контракты по собственному усмотрению, поставило женщину-мать в бесправное положение

В начале мая Алле, при получении пособия на ребенка по месту работы, предложили ознакомиться с приказом о ее увольнении. Срок заключенного Аллой Завыша контракта с нанимателем истекал 26.05.2002. Однако с 28 января 2002 года председатель Республиканского трудового арбитража Валерий Черемисов предоставил Алле социальный отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. Вопрос об увольнении по истечении срока действия контракта не стоял, была изначальная договоренность о его продлении.

Приказ о своем увольнении Алла Завыша не подписала. Ознакомившись с ним, она обнаружила отсутствие визы главного специалиста (юриста), ведущего специалиста по кадрам и начальника отдела бухгалтерского учета и финансирования. Алла надеялась, что председатель арбитража Валерий Черемисов после определенных юридических консультаций отменит свое решение, которое шло вразрез с законом. Однако никаких предложений, например, о продолжении контракта, со стороны нанимателя в дальнейшем не последовало. С фактом увольнения Алла была вынуждена согласиться, но признать его правомерность отказалась. Восстановить свои права она пытается через суд.

Статьи 183 и 185 Трудового кодекса Беларуси дают однозначные определения касательно социального отпуска. Работающим женщинам, независимо от трудового стажа, наниматель обязан предоставить отпуск по уходу за ребенком до достижения им 3-х лет. Этот отпуск включается в трудовой стаж. На время социальных отпусков за работником сохраняется рабочее место.

Однако действующие в нашей стране законы очень часто противоречат друг другу. Так, в частности, согласно постановлению Совета Министров, принятому в 1994 году, работники трудового арбитража являются служащими государственного аппарата. Принятие их на работу осуществляется только на контрактной основе. Арифметика проста. *«Социальный отпуск предоставляется в пределах действия контракта, а не до окончания срока отпуска»*, — таковы возражения Республиканского трудового арбитража на иск, поданный в суд Аллой Завыша. Но данная трактовка закона, убеждена Алла, нарушает не только ее собственные права, но и права дочери. Согласно Конвенции о правах ребенка, признанной международным сообществом, за каждым маленьким гражданином закреплено право на пользование всеми благами социального обеспечения, а государство обязано предоставить родителям одинаковые условия для воспитания детей. А вот маленькой Эльвире едва ли не с рождения пришлось испытать на себе, какова цена социальных благ и гарантий в нашем государстве.

«Внезапное увольнение, — говорит Алла, — *у меня вызвало огромный стресс. Из-за волнений пропало молоко. Пришлось перейти на искусственные молочные смеси, в результате чего нарушился процесс пищеварения у дочери. Единственное питание, которое подошло Эльвире — это продукция фирмы «Нестле». Баночка детского питания, которой хватает лишь на 4 дня, стоит 10 тысяч рублей. На это уходит почти весь мой семейный бюджет. Кроме того, возникли проблемы с получением пособия на ребенка».*

Алла Завыша убеждена, что государство, предоставив нанимателю право заключать и расторгать контракты по собственному усмотрению, поставило женщину-мать в бесправное положение. В результате гарантии, предусмотренные трудовым законодательством, на деле фактически не действуют, и каждая женщина, работающая в госаппарате и находящаяся в социальном отпуске, в любой момент может стать безработной.

История Аллы Завыша — не единственный случай, когда работники Республиканского трудового арбитража пытаются выяснить свои отношения с нанимателем через судебные инстанции. Чуть более года назад в продлении контракта было отказано другой матери-одиночке. В суде она дело не выиграла.

Избавление от женщин с детьми для руководства Республиканского трудового арбитража, похоже, становится обычной практикой. Можно предположить, что это способ расчистить дорогу своим кадрам. По информации корреспондента «БДГ», место Аллы Завыша уже занял новый сотрудник. Учитывая тот факт, что на свою должность председатель Республиканского трудового арбитража назначается самим президентом Беларуси, ситуацию с продвижением своих можно считать вполне закономерной...

ВЫСТАВКИ

Тайна клада Наполеона

«Охота» на французских солдат была доходным промыслом

Отдел социальных проблем

Весть о том, что в Доме-музее I съезда РСДРП открылась выставка, посвященная наполеоновской армии, — всего лишь утка, запущенная белорусскими СМИ. По словам директора музея Сергея Симонюкова, посетившие выставку журналисты умудрились выдать мундиры русской армии за французские и представить экспозицию исключительно как дань памяти наполеоновской армии. На самом деле основной акцент выставки сделан на силу русского оружия и дух российского солдата. Однако говорить о том, что в исследованиях, посвященных войне 1812 года, расставлены все точки над «i», похоже, рано.

Сокровища, представленные на выставке, — всего лишь пресловутый «клад викингов», найденный во время плановых исследований переправы Наполеона через Березину. Найденные монеты и оружие относятся к концу IX века нашей эры, когда через территорию современной Беларуси пролегал путь из варяг в греки. Все остальные экспонаты имеют отношение исключительно к войне 1812 года. Старанием инициаторов выставки — членов военно-исторического клуба «Минский пехотный полк» — воспроизведены точные копии военных мундиров русской армии того периода. Все остальные экспонаты подлинные. Это отреставрированные образцы оружия, предметы быта солдат, монеты и даже остатки наполеоновских костров. Французские солдаты были настолько слабы, что не могли даже рубить дрова. Остатки оружейных стволов и железных деталей на месте наполеоновских кострищ служат тому подтверждением. Французы разводили огонь, используя древки ружей.

Множество других важных моментов войны 1812 года организаторам выставки охватить не удалось. Дело в том, что история войны 1812 года по-прежнему изучается в рамках канонов. Бой под Бородино принято считать победой русского оружия, но в этом сражении выиграла французская армия, ночевавшая на поле боя после сражения. По канонам того времени именно она считалась победительницей. Кроме того, мы привыкли слышать о всенародном партизанском движении. Однако отряды «народных мстителей» действовали на землях, непосредственно прилегающих к Москве. На территории же Беларуси их не было. Крестьяне брали в руки дубины, зная, что ружья падавших с ног от усталости и голода французских солдат не заряжены, а походные рюкзаки полны золота. «Охота» на солдат была доходным промыслом и для мужчин, и для женщин, и даже для детей. Но позже эти факты истории причислят к славной борьбе народа против завоевателей.

По-прежнему на школьных уроках, касающихся войны 1812 года, не упоминают о полках наших земляков, сражавшихся на стороне армии Наполеона. Слишком глубоки мотивы, побудившие шляхту воевать против русского войска. Это позволяет развенчать миф о двух братских народах, стремившихся к воссоединению еще в XVII веке. Белорусские историки, в отличие от их литовских и польских коллег, не занимаются серьезными исследованиями этих фактов.

Директор Дома-музея I съезда РСДРП свою заинтересованность в организации выставки объясняет увлечением в прошлом подводной археологией. В свое время он также потратил немало сил на изучение вопросов, связанных с пресловутым наполеоновским кладом. Директор убежден, что нет никаких шансов разыскать его на территории Беларуси. По его мнению, Наполеон не мог отдать приказ закапывать сокровища в землю, так как у него уже не было шансов вернуться сюда.

Игорь Сидорович придерживается иной точки зрения. Он убежден, что продолжать попытки поиска клада необходимо. На средства, вырученные от продажи билетов, члены «Минского пехотного полка» планируют продолжить археологические работы. Но клад их интересует в последнюю очередь. На первом месте — поиск предметов, которые расскажут о походном быте солдат двух армий.

Что касается возможного посещения Беларуси наследницей Наполеона в шестом или седьмом колене, то у членов «Минского пехотного полка» предполагаемый визит вызывает только улыбку. По их словам, во Франции несколько десятков различных «наполеоновских обществ», и каждое возглавляют «прямые» потомки великого полководца. «Минскому пехотному полку» неоднократно предлагали стать почетным членом одного из таких обществ. Но членство в нем стоит около 1000 долларов. Такие деньги у клуба появятся лишь в том случае, если им все-таки удастся разгадать тайну наполеоновского клада.

ФЕСТИВАЛЬ

Без дождей и гроз

Кристина КРЕМНЕВА

XI Международный фестиваль искусств «Славянский базар в Витебске», как любят подчеркивать все, вплоть до президента А.Лукашенко, на этот раз обходится без своего главного «союзника» — дождя (одна ночная гроза не в счет). Да и в фестивальном закулисье сколько-нибудь значительной «грозы» (а тем более открытой или затаенной угрозы) не предвидится. Оно и понятно: негосударственные СМИ на фестиваль не попали. И хотя время от времени над фестивальным имиджем сгущаются грозовые тучи, метать громы и молнии, а также проливать слезы становится все более немодным. Неужто и впрямь все хорошо, прекрасная маркиза?



Новое пополнение «СБ-2002»

За 11 лет совместного существования и сам «Славянский базар в Витебске», и его пусть иногда кривое, но политически выправленное отражение в прессе выработали целый ряд лейтмотивов — постоянных тем, цементирующих славянско-фестивальное пространство. Среди «прессных» (но достаточно острых, хоть пресса и под прессом) — финансирование и отношение к нам, белорусам. А среди собственно фестивальных — такие рубрики, как кинопрограммы, театральный проект, «Звездные часы» (пресс-конференции со звездами), конкурс детских шоу-программ и многие другие.

Как известно («БДГ» к этой теме обращалась еще накануне фестиваля), на его проведение по распоряжению президента выделен 1 млрд 230 тыс. белорусских рублей. Сумма из бюджета союзного государства составляет 18,5 млн российских руб. (из них белорусская часть — 7 млн, российская — 11,5). А первыми деньгами в фестивальной бухгалтерии стало поступление из Министерства культуры Беларуси — 25 млн «зайчиков», которые ушли на изготовление печатной продукции, в первую очередь на изготовление билетов. На знаменитую фестивальную газету — красу и гордость витебчан — денег не хватило: ограничились ее виртуальным вариантом, размноженном на компьютерных дисках в очень ограниченном количестве. А что касается билетов, то они стоят от 2 до 45 тыс. руб.: на гала-концерты, открытия и закрытия — от 25 до 45, а на гала-концерт детских программ — от 2 до 5. Есть и явные проколы: полупустой партер (и девственно чистые балкон с бельэтажем) на литовского «Отелло» в постановке Някрошюса, где билеты стоили 20–35 тыс., и усиленно ходили слухи, что перевода не будет, а журналисты и артисты «за так» не пройдут.

«За так», как тоже известно, не аккредитовали и прессу. В результате основные «акулы пера» остались за бортом, что превратило «Звездные часы» в монотонно-сонную жвачку: выплюнуть вроде бы неприлично, вот и приходится пережевывать снова и снова. Но некоторые все же проникли на фестиваль «партизанскими тропами», чтобы открыто задать вопрос об аккредитации организаторам. Задали — и получили исчерпывающий ответ: это в компетенции Министерства информации. Что в переводе означает: едьте в Минск, там и узнаете.

Денежная тема властно проникла нынче даже в «Город мастеров»: народными умельцами пристально интересовались налоговые инспектора. Но это не помешало нашим мастерам (Россия и Украина в этом году не участвовали) занять чуть не всю территорию от ГЦК (Городского центра культуры), где традиционно размещается штаб фестиваля, до Художественного музея, причем не в два, а в три-четыре ряда.

Белорусских артистов в фестивальных программах тоже стало больше, хотя, например, в джазе только гости (Россия, Польша, Украина). Зато в концерт Дня Беларуси появилось даже несколько новых для Витебска имен. Но все это — «птичка вылетела и улетела». Прежних трансляций по российскому телевидению больше нет. Есть ночные фестивальные «вкрапления», демонстрирующиеся в 2–3 часа ночи, и информационные «Дневники фестиваля». Так что усилия белорусских артистов всеми правдами и неправдами попасть в фестивальные программы не имеют никакого судьбоносного значения: если о них и напишет газета «Правда», то вся Россия-матушка их все равно не услышит и не увидит. Кстати, некоторые российские журналисты были бы не прочь получить какую-либо видео- и аудиопродукцию наших эстрадных певцов, что и высказывают на пресс-конференциях. В ответ их посылают к директору Дирекции фестиваля Родиону Бассу, который, естественно, в крайнем недоумении разводит руками. Так что приходится разъяснять коллегам, что у нас кассеты и диски белорусских артистов невозможно купить даже в киосках, заполоненных российской попсой. Их можно попросить разве что у самих артистов, если те, конечно, наскребли собственных сбережений на их выпуск. Так, может, мы не в тот «базар» деньги вкладываем?

В заключение — «прогноз синоптиков» в отношении конкурса молодых вокалистов. Желающих получить бронзовую фигурку княгини Ольги, основательницы Витебска (новый приз, воплощенный витебским скульптором Валерием Могучим), — 21 человек из 18 стран. По результатам первого дня, когда претенденты на руку Ольги, сжимающей василек, пели под фонограмму «минус один», на Гран-при может претендовать Зики из Югославии, набравший 88 баллов из 90 возможных. Но фестивальные тернии непредсказуемы. Тем более, что по 82 балла набрали аж четверо конкурсантов: россиянка Елена Гуляева, украинец Денис Барканов и наша Александра, что также символизирует нерушимый славянский союз «равных из равных», а также грузинка Тамара Гагечиладзе. Всего на один балл отстала от них еще одна белорусская участница Наталья Подольская, и на один балл опередил болгарин Тодор Георгиев. Так что основные слезные дожди и послеконкурсные громы и молнии — впереди. Сегодня в 18.00 жюри во главе с Тамарой Гвердцители обнародует свое решение, которое, как всегда, пересмотру не подлежит. И честно говоря, жюри не позавидуешь, потому что конкурс, по моим личным «метеорологическим» наблюдениям, действительно самый сильный за всю историю фестиваля.

ПО ПОВОДУ

Страсти по Гран-при

Дмитрий ПОДБЕРЕЗСКИЙ

Видимо, лишь более чем скромное финансирование «Славянского базара» в этом году принудило организаторов наконец поставить конкурсный концерт в оптимальное, выигрышное время: звезд нынче в Витебске немного, а посему и конкурсантов решили привечать как людей. Впервые за все годы первый тур конкурса прошел при полном зале и нормальном освещении.

Наблюдать за конкурсом по телевизору мне лично выпало впервые. Но присутствие в зале дает совершенно иные ощущения, вот почему, возможно, кое-что представилось мне уж слишком субъективным. Тем не менее...

В самом начале концерта мне послышалось, что в первом туре конкурсанты должны исполнить песни на национальных языках. Адомс из Латвии пел по-латвийски, армянка Лиана — по-армянски, Наталья Подольская из Могилева — по-русски. Не знаю, может, она и по паспорту россиянка, но тогда почему представляет Беларусь, где национальный язык, в отличие от государственного, как ни крути — белорусский? И если условия первого дня конкурса утверждены в Положении о конкурсе, то Подольскую следует с конкурса, извините, снимать — нарушение бесспорно. Я понимаю: для первого тура она выбрала песню московских авторов и спела ее, кстати, совсем неплохо, показав, что после участия в конкурсе «Золотой шлягер» действительно выросла как певица. Но вот в таких понятиях, как «национальное», до сих пор явно путается.

Конкурс на сей раз на самом деле очень ровный (за единственным исключением) и сильный. Сразу четыре конкурсанта получили по 82 балла из 90 возможных, среди них — наша Александра Кирсанова, кстати, русская по национальности. Но она пела на белорусском. Слегка удивили 83 балла, выставленные болгарину Тодору Георгиеву, хотя на сей раз жюри работало достаточно слаженно. Лишь в отношении выступавшей первой украинки Добрицкой их оценки разбежались. Зато в отношении югослава Зики жюри было единодушно: 88 баллов — это серьезная заявка на победу.

Замечу, что на сей раз оценки выставлялись публично и сразу после выступления каждого конкурсанта. В прошлом же году, пойдя на поводу «крестной мамы» российской эстрады (Пугачева возглавляла жюри), такую систему оценок отменили. В этом году к ней вернулись, но такие шарахания не лучшим образом работают на авторитет конкурса. Лично я склоняюсь именно к такой системе оценок: по крайней мере, она исключает ночные согласования оптимального с точки зрения государственной политики распределения мест.

Этот концерт показал и то, что собственно белорусского на «Славянском базаре», увы, практически не осталось. Табло вещало по-русски, ведущие — тоже, ни один из участников конкурса не поблагодарил зрителей за поддержку по-белорусски. Видимо, они и сами не понимали, в какой стране выступали...

О ведущих. Чувствовалось, что работали они по текстам, написанным явно не в Беларуси. Тексты эти были шаблонны и крайне дубоваты. К тому же грешили не совсем понятными фразами типа «побеждала на фестивалях и конкурсах». На фестивалях победители не определяются — для этого есть конкурсы. Или что такое «первая победа — в девять лет»? Точнее было бы: «в возрасте девяти лет». И какие есть в Болгарии «языческие храмы»? И что такое «музыка композитора Белецки»? Что, в русском языке ликвидировали падежи?

Чувствовалось, что Елена Спиридович и Кирилл Слука и хотели бы оторваться от текстов, даже пробовали это делать, но не получалось. И Кирилл, в жизни такой заводной и непосредственный, выглядел закрепощенным, скованным и неестественным.

Возвращаясь к конкурсу, хочу отметить, что, кроме набравших свыше 80 баллов конкурсантов (а таковых 7 человек), во втором туре наверняка «выстрелит» Марварид из Узбекистана (78 баллов). Ее довелось слышать в прошлом году на «Золотом шлягере»: исполнение известных шлягеров — ее конек. Работает она прекрасно, голос в англоязычном репертуаре звучит не хуже оригиналов. Тем более, что выступление с оркестром для некоторых фаворитов, выросших на компьютерных «минусовках», будет серьезным испытанием. Гран-при белорусским конкурсантам вряд ли «угрожает», а вот первая или хотя бы вторая премии — вполне по силам. Если только жюри подтвердит свою слаженность и понимание того, что на этом конкурсе главное — уровень исполнения, а не лозунги о славянском единении. Гран-при за последнее еще никто не получал...

ФОРМУЛА-1

Шумахер догнал Хуана-Мигеля Фанхио

Владимир ВАСИЛЬЕВ, Маньи-Кур

Михаэль Шумахер, одержав победу на Гран-при Франции, досрочно стал пятикратным чемпионом мира и таким образом повторил рекорд аргентинца Хуана-Мигеля Фанхио. Однако один спорный момент в этой виктории остался. Мнения по поводу правильности обгона Шумахером следовавшего первым Райкконена в зоне действия желтых флагов разделились. По этому поводу Рон Деннис (босс команды «Макларен») даже подал протест. Но ФИА не пошла на то, чтобы удовлетворить этот протест и сохранить еще хотя бы на одну гонку интригу вокруг чемпионского титула.



f1-Live.com

Одна победа на всех

Нынешний Гран-при Франции состоялся не как обычно — в конце июня, а немного позже. И причина кроется не в погоде или в обстоятельствах, связанных с автодромом. Дело в том, что французы нисколько не сомневались в способностях своих футболистов, которым предстояло выступать на чемпионате мира. Поэтому Париж настоял на изменении в графике чемпионата «Формулы-1», чтобы не получилось накладки, как это было четыре года назад. Кто же мог предположить, что впервые в истории современного футбола действующие чемпионы мира и Европы даже не смогут хотя бы раз заставить вратаря соперников вынуть мяч из сетки своих ворот?.. А поскольку конец июля — это еще и разгар отпусков, естественно, что трибуны автодрома в Маньи-Куре оказались не до конца заполненными. Несмотря на это, уик-энд изобиловал неожиданностями.

«Эрроуз» жив?

Когда в Москве «крестного отца» «Формулы-1» Берни Экклстоуна сопровождал Том Уилкиншоу, планировавший частично финансировать российский проект, мало кто мог предположить, что всего через несколько месяцев финансовая угроза нависнет над командой «Эрроуз». Проблема, возникшая еще в Сильверстоуне, так и не получила своего полного разрешения, хотя Уилкиншоу и оплатил в последний момент свои моторы. Судебное разбирательство между совладельцами команды затянулось, и поэтому пилотам ради экономии денег было отдано распоряжение просто прокатиться во время квалификации, даже не пытаясь превзойти 107%-ный барьер. Таким образом команда избежала штрафа за неучастие и сэкономила деньги для следующего Гран-при.

Аварийный гонщик

Это звание уже закрепилось в течение последнего года за Джанкарло Физикелла. Правда, на этот раз его вины в аварии не было. Во время субботних свободных заездов отлетевший передний спойлер его «Джордана» попал прямо под корпус болида, и неуправляемая машина на большой скорости врезалась в отбойник из старых шин. Хорошо еще, что удар пришелся под острым углом. Гонщика срочно доставили на вертолете в местный госпиталь, и хотя он практически не пострадал, врачи все же рекомендовали ему воздержаться от участия в гонке. Эдди Джордан, учитывая ситуацию с «Эрроуз», решил пойти на примирение со своим бывшим пилотом Френтценом и предложил ему временно заменить Физикеллу. Ему даже удалось уговорить ФИА сделать исключение ввиду форс-мажорных обстоятельств и разрешить замену гонщиков, хотя Джанкарло даже не участвовал в квалификации. Однако в самый последний момент свое слово сказал Том Уилкиншоу. Он просто запретил Френтцену «гоняться» за команду-конкурента, сославшись на особенности контракта. В итоге на старте из 22 гонщиков были лишь 19.

Черный день для Рубиньу

Фортуна стала улыбаться Шумахеру-старшему еще до старта. Но поскольку все в мире уравновешено, то эта самая фортуна должна была показать свою спину кому-то другому. И этим другим оказался второй пилот команды «Феррари» Рубенс Баррикелло. После очень хорошей квалификации, где бразилец оказался на третьем месте после Монтойя и Михаэля Шумахера, за несколько секунд до прогревочного круга у болида Рубиньу отказал руль. Механики даже не стали снимать машину с монтажных подставок. Попытки заменить самый важный орган управления болида не привели к успеху, и Баррикелло даже не смог стартовать из боксов. Не сдерживая рыданий, бразилец бросился бегом из боксов в паддок, на ходу отмахиваясь от назойливых журналистов, пытавшихся запечатлеть «скупую мужскую слезу». Подозревать умышленную неисправность было нелепо, даже если сход бразильца и был на руку Шуми. Это просто такой злой рок.

Желтые флаги не для всех желтые

Чем больше выигрывает Михаэль Шумахер, тем прохладнее к нему отношение прессы. Особенно с тех пор, когда «Феррари» сделали машину, способную ехать заметно быстрее, чем у ближайших конкурентов. А конфликт в Австрии, когда Рубенса заставили уступить победу Михаэлю по приказу из боксов, и вовсе сделал Шуми объектом для нападок масс-медиа. Надо было видеть, как радовалось в пресс-центре подавляющее большинство из 300 корреспондентов, аккредитованных на Гран-при Франции, малейшей ошибке будущего чемпиона. Аплодисменты были гораздо более энергичными, чем те жидкие всплески, которыми встречала журналистская братия победителя гонки на послегоночной пресс-конференции. В такой обстановке негативных эмоций трудно было представить, что Шуми опять повезет. Но фортуна по-прежнему улыбалась «солнечному мальчику». Сначала не заладились дела с резиной у обоих гонщиков «Уильямс». Шины «Мишелен», так отлично показавшие себя на квалификации при 33-градусной жаре, стали вести себя заметно хуже на этих болидах при более холодной погоде. Хотя в то же самое время обе машины «Макларен» показывали великолепные результаты. И вот когда Монтойя, проигрывая больше двух секунд на круге, перестал претендовать на место на пьедестале, последним препятствием для Шумахера остался Кими Райкконен, который после второго удачного пит-стопа вышел вперед и решительно не собирался отдавать возможность своей первой победы.

Но за пять кругов до финиша горит мотор у Алана Макниша. Его «Тойота» беспомощно останавливается в самом медленном повороте. Появляются желтые флаги, означающие, что в этом месте обгон запрещен. Кими приближается к этой зоне и тормозит, не зная, что его ждет за опасным поворотом. Его болид из-за оставленного «Тойотой» масла слегка выносит за пределы трассы, но финский гонщик сумел укротить свою машину и возвращает ее обратно. И именно в этот момент его атакует Шумахер, вынуждая соперника проехаться по поребрикам. Этот обгон стюарды признают корректным. Позднее на вопросы журналистов следует ответ, что обгона как такового и не было, так как болид «Макларен» какое-то время находился за пределами трассы. Вот тут-то, оказывается, и зарыта собака. Разве можно было отсрочить присуждение 5-го чемпионского титула любимцу Берни Экклстоуна? «Формула-1» — это очень большие деньги, и то, что нельзя делать одним, оказывается, позволено другим.

Гран-при Франции. 1. М. Шумахер (Феррари) — 1:32.09,837 (ср. скорость — 199,136 км/ч). 2. К. Райкконен (Макларен) — + 1,105. 3. Д. Култхард (Макларен) — + 31,976. 4. Х.-П. Монтойя (Уильямс) — + 40,676. 5. Р. Шумахер (Уильямс) — + 41,773. 6. Д. Баттон (Рено) — + 1 круг.

Общий зачет. 1. М. Шумахер — 96 очков. 2. Монтойя — 34. 3. Р. Баррикелло — 32. 4. Р. Шумахер — 32. 5. Култхард — 30. 6. Райкконен — 17.

Кубок конструкторов. 1. Феррари — 128. 2. Уильямс — 66. 3. Макларен — 47. 4. Рено — 15. 5. Заубер — 10. 6. Джордан — 6.

НАШИ ЗА ГРАНИЦЕЙ

Пермские регалии

С двумя медалями (золото и бронза) вернулись с чемпионата Европы белорусские боксеры. На турнире, который проходил в российском городе Пермь, отличились Хаважи Хацыгов (весовая категория до 54 кг) и Виктор Зуев (до 91 кг).

За право быть обладателем титула чемпиона Европы-2002 Хацыгов победил хозяина ринга Геннадия Ковалева — 17:8. Зуев же из-за проблем со здоровьем не смог выйти на полуфинальный поединок с российским бойцом Макаренко, поэтому был вынужден довольствоваться бронзовым кругляшом. В общекомандном зачете белорусы заняли 4-е место. А безоговорочную победу праздновала сборная России, боксеры которой были сильнее в 9 весовых категориях из 12.

Достойное поражение

В первом матче третьего раунда Кубка Интертото футболисты борисовского БАТЭ уступили в гостях итальянской «Болонье» со счетом 0:2.

Матч прошел под диктовку хозяев поля. Свое преимущество они сумели воплотить в два забитых гола. На 28-й минуте цели достиг удар аргентинского форварда Хулио Круза, а в концовке игры отличился Клаудио Беллучи. У борисовчан также была реальная возможность поразить ворота, однако Артем Концевой попал в штангу.

Ответная игра пройдет в ближайшую субботу в Борисове и начнется в 18.00.

Пляжная бронза

На чемпионате Европы по пляжному гандболу, который завершился в Испании, сборная Беларуси, в основном сформированная на базе минского СКА, заняла третье место. По сравнению с предыдущим стартом годичной давности подопечные Спартака Мироновича сделали два шага назад.

Подтвердить звание чемпионов континента нашим землякам помешало поражение от будущих триумфаторов — испанцев — со счетом 0:2 (15:17 — 15:24). Поэтому медаль пришлось отвоевывать в сражении с украинцами. В нем белорусы вышли победителями — 2:0 (17:9 — 19:11).

ЛЕГКАЯ АТЛЕТИКА

Памяти Овсяника

Александр ЗАЯЦ

В субботу в олимпийском спорткомплексе «Стайки» в третий раз прошел мемориал выдающегося тренера Мечислава Овсяника. Эти соревнования инициировал Борис Тасман (в недавнем прошлом автор «БДГ»), а организовали и провели Республиканская школа высшего спортивного мастерства (директор — Александр Антипов) и Белорусская федерация легкой атлетики (президент — Александр Рудских).

Главные награды были разыграны в 4-х видах метаний, в которых раньше блистали ученики Мечислава Николаевича — Эллина Зверева, Владимир Дубровщик, Наталья Шиколенко, Янина Корольчик и другие. В мужском диске первенствовал Леонид Черевко. Его снаряд улетел на 63 м 32 см. В отсутствие травмированных Василия Каптюха и Владимира Дубровщика Черевко является реальным претендентом на поездку в Мюнхен, где 6 августа начнется чемпионат Европы. Ровным счетом, как и Ирина Ятченко, которая победила в метании диска среди женщин. В лучшей попытке бронзовой призерши Олимпиады-2000 снаряд приземлился на отметке 60 м 93 см. Заметим, что в сектор не выходила прославленная Эллина Зверева. В женском ядре первое место заняла наша известная семиборка Наталья Сазанович. Дело в том, что лидеры сборной Беларуси по толканию ядра Янина Корольчик и Надежда Остапчук не приняли участие в турнире.

В последнем призовом виде программы — метании копья среди женщин — сильнее оказалась Алина Сердюк. Однако ее 57 м 16 см не годятся для чемпионата континента.

Один из лучших результатов сезона в мире показала метательница молота Ольга Цандер. Ее снаряд улетел на 70 метров. Как утверждают специалисты, повторение такого броска на чемпионате Европы гарантирует Ольге одну из наград.

Ценный подарок от Белорусской ассоциации спортивной прессы достался Жанне Гуреевой. Она была сильнейшей в секторе для тройного прыжка. Впрочем, как сказал один из руководителей БАСП Борис Тасман, «*приз вручен за профессионализм и преданность спорту*».

А тем временем в Монако на 4-м этапе соревнований «Золотая лига» белоруска Алеся Турова победила в беге на 1500 м. Она преодолела дистанцию за 4 минуты 1,01 секунды. Это время является ее персональным рекордом. В тройном прыжке наш соотечественник Александр Главацкий занял третье место с результатом 16 м 84 см.

АСТРОПРОГНОЗ ОТ ИГОРЯ КИРЮШИНА

24 июля, среда

Запланируйте на сегодня важные дела из долгого ящика, которые вы постоянно откладывали. У вас появится решимость взяться за них и довести до конца. Однако требуется особая осторожность во всех сделках и финансовых вопросах. Сексуальная ревность и попытки переделать партнера — источник неприятностей в любовных отношениях. До 17 часов начинайте деятельность для достижения стабильных, долгосрочных результатов. Удачное время для вступления в должность, разрезания ленты, закладки фундамента, переезда на другое место жительства, брачного союза и начала лечения (диеты). Давайте клятвы и принимайте обеты. Вторая половина дня подходит для стрижки волос. Кроме того, днем может ощущаться недостаток жизненных сил. Неустойчивое настроение и эмоциональные порывы станут мешать рассудительности. В романтических отношениях могут быть небольшие огорчения и разочарования. Вечер чреват конфликтами.

25 июля, четверг

Благоприятен для поездок и покупки транспортных средств. Хороший день для вступления в должность, вселения в квартиру, торжественных церемоний, заботы о здоровье и многих других дел. Время искушений. Рацион питания должен состоять из постной пищи — острой и горячей. До обеда стригите волосы. С 11 до 18 часов проявится изобретательность в бизнесе и финансовых вопросах, а также взвешенный подход к денежным тратам. Вы эффективно справитесь с повседневными обязанностями. Проявится способность осознавать текущие события в их долгосрочном значении.

26 июля, пятница

Хорошее настроение, спокойствие и миролюбие. Во всем требуется умеренность и равновесие. Физкультура способствует сегодня эмоциональной гармонии. Благоприятный период для брачного союза, торжественных церемоний, садоводства, первой поездки на транспортном средстве и начала путешествия. Однако вы можете впасть в заблуждение, стать слишком доверчивым и оказаться жертвой обмана или мошенничества. От вас могут скрывать что-либо важное. До 11часов вы сможете укрепить личные, семейные и дружеские связи. Увеличится деловитость, проявится серьезное отношение к своим обязанностям. Подходящее время для отношений со зрелыми людьми. Во второй половине дня вероятно непредвиденное нарушение планов и ежедневного распорядка. Предполагаются отношения с неуправляемыми или эксцентричными людьми.

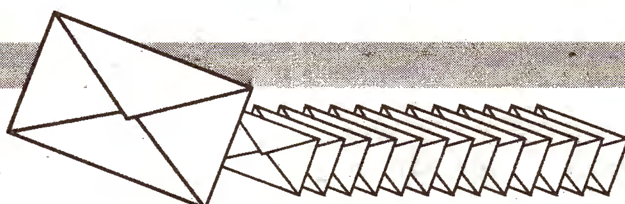
27 июля, суббота

Связана с радостью бытия, весельем и любовью. Подходит для непринужденных контактов и раскрепощения. Хороший день для садоводства, первой поездки на средстве передвижения, ремонта машины и начала путешествия (до 22 часов). После 15 часов избавляйтесь от нежелательных объектов и заманивайте врагов в ловушку. Время работы с огнем и ядовитыми веществами.

ПРОГНОЗ ПОГОДЫ 24 ИЮЛЯ, СРЕДА



Указанные на карте температуры соответствуют ее максимальным значениям днем. Подготовлен по данным Гидрометцентра Республики Беларусь.



ПОЧТА «БДГ»

НАБОЛЕЛО

О колхозном маразме...

Живем мы в районном центре под Минском. Есть у нас председатель исполнительного комитета. Хотя и не председатель он еще — и.о. пока что... Но уже навел ужас на местные фирмы (и фирмочки). А дело вот в чем.

Приглашают как-то утром нашего руководителя в исполком к и.о. по архиважному вопросу — уборочной! Там как раз еще четыре директора собрались (их группами собирают). *«В связи со сложной ситуацией в районе большая просьба (вообще-то приказ) выделить по полтора миллиона рублей на уборочную кампанию от каждой фирмы»*, — говорит тот. *«Ах... Ох... Да как же так?!»* — пронеслось общее возмущение приглашенных.

«А ничего, ничего, мы вам письмо официальное из налоговой дадим, благодаря которому вы якобы отнесете эти полтора миллиона на себестоимость...»



Не подмажешь — не поедешь

Поэтому хотелось бы узнать, откуда такая ставочка — полтора миллиона, очень хотелось бы знать, как рассчитали такую для некоторых, скромно говоря, «жирненькую» сумму? Неужели недостающие средства разделили на количество фирм в районе? А как же остальные районы? А имеют ли вообще горячие ребята из местных органов власти право принимать такие «оригинальные» решения?

А фамильярность и неуважение на так называемом ковре? Кто-то из директоров осмелился обронить: *«Я не буду платить, у меня нет таких денег на данный момент...»*. Ну, здесь у нашего и.о. пошла пена изо рта: *«Ах ты! Не будешь платить, тогда с тебя не полтора, а три миллиона!!!»*

Да, я понимаю, что нужно иногда помочь государству, оказать какую-либо добровольную поддержку, помочь или рабочей силой, или финансами... Но так внаглую сравнять человека с землей на виду у других директоров фирм из-за временной нехватки денег, да еще с таким напором, что руки опускаются... Да это, мягко говоря, несолидно на таком уровне.

В гараже исполкома «мерсик» новый класса С стоит, а председатель на старой «Ниве» ездит. Так, может, не у фирм деньги искать, а у себя в карманах поковыряться, а?

А фирмы-то у нас разные: у некоторых маленьких эти «полтора» могут и месячный оборот составлять, а у некоторых и по 70 фур на Россию в день уходит. А ставка — одна. И где находится серое вещество у наших ребят из местных органов власти? Может, его и нет совсем? А справедливость где?

Александр, рядовой экономист из этого самого города

РЕЗОНАНС

Деньги — на ветер

Дорогая редакция!

Примите извинения, что задержался (находился на лечении) с отзывом на интервью спортивного специалиста Виктора Мисевича, помещенное в вашей газете 4 июня с.г. под заголовком «Операция «Центр».

Интервью в целом удалось. Хорошо, что авторы озабочены дальнейшей судьбой белорусского спорта, некогда находившегося в числе ведущих в мире. До сих пор на слуху имена многих белорусов, ставших чемпионами мира и Европы, Олимпийских игр. Однако с каждым годом у нас становится все меньше таких именитых людей. Мне понравилось интервью Мисевича, но там я не увидел ответа на вопрос: «Почему отечественный спорт находится в таком запущенном состоянии?» Мне кажется, пришло время называть вещи своими именами.

Нынешним руководителям Минспорта еще с 1988 года известна рациональная система подготовки спортивных резервов и сборных команд, примененная в ГДР. Она их вывела на передовые позиции в мире. В те годы в БССР велись экспериментально-опытные работы, чтобы на свой манер применить их стратегию и тактику в развитии физкультуры и спорта. В них участвовал и я. Но мои знания оказались не востребованы.

Сейчас элементарно подсчитать стоимость подготовки спортсменов, занимающихся в группах спортивного резерва продолжающегося вопреки доброй подсказке системы ГДР. Не секрет, что в спортструктурах более 50 тыс. атлетов. Не будем уточнять, а возьмем усредненное количество — 50 тыс. В среднем это будет 5000 учебных групп. У них недельная нагрузка 12 часов. В году 52 недели. Каждый час по минимизированному тарифу обходится в 1,5 условные единицы. При несложном подсчете получается, что каждый год из бюджета вылетает около 5 миллионов долларов. А что получается на выходе? Одна бронзовая медаль на последней Олимпиаде. Выходит, что мы не умеем рационально использовать имеющиеся скудные денежные ресурсы. Почему в этом не хочет признаться руководство спортивной отрасли? Почему не можем перенять те хорошие советские наработки? Или взять на вооружение гэдээровский феномен? Тем более, что к управлению спортом пришел специалист из Министерства образования Евгений Ворсин. Уж ему-то известно, что основу спортивного резерва образуют мальчишки и девчонки из общеобразовательных школ. Из них и вырастают призеры чемпионатов Европы и мира, Олимпийских игр. Они проходят спецподготовку, и уже потом тренерам рекомендуют наиболее одаренных из них.

Какая получалась цифра отбора в ГДР из предварительной подготовки? 0,32%. А у нас в БССР — 39%. То есть коэффициент неэффективности был более 100. Они шли от задачи: «Здоровье нации — превыше всего!» А здоровье закладывается в дошкольные и школьные годы. Вот где успех! Не пришла ли пора нам, обремененным опытом, перейти на эту систему, перебросить деньги с «ветра» в дело?

На мой взгляд, надо пересмотреть всю структуру управления спортом. Многие заявляют, что она у нас самая лучшая и оптимальная. Где же тогда наше место в первой десятке мировых спортивных держав?

Не скрою, мы, ветераны спорта, не однажды об этом заявляли руководству Минспорта. Но там нас все время отправляли восвояси со словами «не мешайте работать». Мы не мешали. Однако медали не появлялись. А то, что появлялось, не отражало наработанный потенциал.

Павел ЗУБРИЛИН, заслуженный тренер БССР и СССР

ЕСТЬ ВОПРОС

Лучше один раз услышать...

Обещанная 100-долларовая зарплата для большинства трудящихся остается по-прежнему мечтой. Неудивительно, что появилось множество фирм, готовых, естественно, не бескорыстно, помочь белорусам найти работу в других странах. Большинство таких фирм работает по принципу: «Деньги сегодня, работа — завтра». Стоит открыть любую рекламную газету и сразу видишь различные приглашения на работу в страны Западной Европы с огромными, по меркам Беларуси, заработками. Нас в самом деле ждут за границей?

Василий СЕМИН, Минск

От редакции:

Департамент по миграции 25 июля 2002 года с 10.00 до 12.00 проводит прямую линию «Работа за рубежом. Отвечает специалист». Свои вопросы вы можете задать по телефону 2239188.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 106 24.07.2002

Учредитель и издатель Издательское частное унитарное предприятие «Марат»

Генеральный менеджер издательства **Петр МАРЦЕВ**

Главный редактор **Светлана КАЛИНКИНА**

Газета зарегистрирована в Государственном комитете Республики Беларусь по печати, регистрационное свидетельство №648 от 17.05.2001г. Редакция может опубликовать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений и за ошибки в них.

Региональные бюро «БДГ»:
Витебск — Татьяна ПАСТЕРНАК — тел. (0212) 36-51-03
Гомель — Ирина МАКОВЕЦКАЯ — тел. (0232) 53-99-82
Гродно — Нина ПОЛУЦКАЯ — тел. (0152) 78-04-36, факс:44-22-90
Могилев — Александр АЛЕКСАНДРОВИЧ — тел/факс (0222) 25-91-61

E-mail: bdg@brm.by
WWW: http://www.bdg.by

Отпечатано с диапозитивов заказчика на полиграфическом РУП «Красная звезда», 220073, г. Минск, 1-й Загородный переулок, 3.

Тираж	16100
Заказ	1346
Подписано в печать	23.07.2002 в 17.00
Подписной индекс	63879
для индивидуальных подписчиков	63420
Выходит 4 раза в неделю.	Цена договорная

Публикации, обозначенные рубриками «Мнение директора», «Презентация», «Торговая марка», печатаются на правах рекламы. За их содержание редакция ответственности не несет.

Размещение рекламы: тел/факс (017) 216-25-87, 216-25-88, 285-08-93, 285-08-94. **Отдел распространения:** тел/факс (017) 226-87-99, 222-27-20. **Адрес редакции:** 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж. **Телефоны редакции:** 216-25-85, 285-08-92, 224-95-70, 216-25-84